SETTORE Chimica, Materiali, Galvanica e Trattamenti superficiali – PODs – 27/10/26

Business Request

1) **Business request n° BRGB20261007031 – Azienda britannica di materiali sostenibili cerca un terzista europeo GMP per resine bio-based a contatto alimentare**

Azienda di tecnologie dei materiali attiva nel Regno Unito e in Europa, che sviluppa materiali ad alte prestazioni per sostituire la plastica in imballaggi e prodotti di consumo, cerca un produttore conto terzi conforme alle GMP per la produzione industriale di resine bio-based liquide proprietarie per applicazioni a contatto con alimenti: gestione di materie prime alimentari, formulazione acquosa, miscelazione, scale-up, controllo qualità e confezionamento sfuso, con trasferimento tecnologico e fornitura di lungo periodo; i volumi passeranno da alcune centinaia a oltre 5.000 tonnellate l'anno. Nota: preferiti partner di Nord ed Est Europa e Paesi nordici, ma aperto a tutta Europa. Tipo di accordo: accordo di fornitura. Pubblicato il: 07/10/2026. Scadenza EoI: 07/10/2027.

2) **Business request n° BRHU20261002028 – Fornitore ungherese di anodi di zinco cerca galvaniche e attrezzerie croate per un progetto Interreg**

Azienda familiare ungherese fondata nel 1982, che produce e commercia prodotti chimici, metalli e semilavorati per galvanica e metalmeccanica, prepara un progetto Interreg Ungheria-Croazia per sviluppare un anodo in lamiera di zinco di nuova geometria per la zincatura acida, che distribuisce meglio la corrente e riduce consumo di zinco ed energia. Cerca impianti galvanici per le prove di produzione e misure e attrezzerie per gli utensili necessari. Nota: il bando ammette solo PMI croate dell'area di confine del programma. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 02/10/2026. Scadenza EoI: 02/10/2027.

Nota sulla trasparenza (Regolamento UE 2024/1689 – AI Act): le schede di questa newsletter sono state tradotte e sintetizzate in italiano con il supporto di un sistema di intelligenza artificiale, a partire dai profili di cooperazione pubblicati sul portale Enterprise Europe Network, e sono state verificate dal personale di Unioncamere Toscana. Fa fede il testo originale del profilo sul portale. I nomi delle aziende non sono indicati: per ricevere il contatto o manifestare interesse rivolgersi al proprio referente EEN.

SETTORE Chimica, Materiali, Galvanica e Trattamenti superficiali – OFFERTE – 27/10/26

Business Offer

1) Business offer n° BOCZ20261023040 – Produttore ceco di colonne HPLC innovative per separazioni chirali cerca distributori e agenti

Azienda deep-tech ceca, spin-off universitario, che produce colonne chirali per cromatografia liquida ad alte prestazioni (HPLC). Sviluppa colonne e sorbenti innovativi per la separazione e purificazione di un ampio spettro di molecole organiche, con specializzazione nella separazione chirale di farmaci e sostanze biologicamente attive sia molto sia poco polari, e colonne multimodali a banda larga che coprono numerosi analiti in diverse modalità HPLC. Le colonne offrono efficienza, ripetibilità e qualità a prezzi competitivi; l'azienda sviluppa anche metodi su misura. Clienti: istituti di ricerca, aziende farmaceutiche e biotech. Cerca distributori, agenti e intermediari di colonne HPLC in grado di raggiungere laboratori R&S e di controllo qualità e industrie di ogni dimensione. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di fornitura. Pubblicato il: 23/10/2026. Scadenza EoI: 23/10/2027.

2) Business offer n° BOSI20261022012 – Istituto di ricerca sloveno offre rivestimenti duri PVD per utensili e consulenza tecnica alle imprese

Struttura slovena collegata a un istituto pubblico di ricerca, attiva nella ricerca e sviluppo di rivestimenti PVD per utensili e componenti, offre su scala industriale la deposizione di rivestimenti duri (ad esempio nitruro di titanio-alluminio) su utensili da taglio come punte, frese e lame e su utensili di formatura come punzoni e stampi, di dimensioni inferiori a 40 cm. Oltre al servizio di rivestimento conto terzi propone consulenza sulla scelta della protezione più adatta, formazione, progetti pilota e analisi dei guasti per problemi di usura, qualità o scarti. Cerca produttori di utensili e aziende meccaniche con attrezzeria interna, privilegiando partner geograficamente vicini. Nota: il profilo cerca partner in Italia, Ungheria, Austria e Croazia. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 22/10/2026. Scadenza EoI: 22/10/2027.

3) Business offer n° BOBA20261021015 – Azienda bosniaca di trattamenti superficiali e galvanica offre subfornitura per componenti metallici automotive e industriali

Azienda della Bosnia-Erzegovina fondata nel 2006, specializzata in trattamenti superficiali dei metalli e galvanica per componenti destinati all'automotive e ad altri settori industriali. Le

lavorazioni comprendono zincatura, trattamenti superficiali dell'alluminio (inclusi specifici trattamenti di conversione) e rivestimento nichel-stagno, eseguiti secondo le specifiche tecniche del cliente. Cerca aziende manifatturiere europee che necessitino di un subfornitore affidabile per la finitura di componenti metallici, con cui avviare una collaborazione stabile basata su ordini di produzione regolari. Il partner fornisce componenti, disegni, specifiche, requisiti qualitativi e volumi attesi; le parti collaborano su pianificazione della produzione, controllo qualità e tempi di consegna. Nota: il profilo cerca partner in Svizzera, Germania, Austria e Slovenia. Tipo di accordo: accordo di fornitura. Pubblicato il: 21/10/2026. Scadenza EoI: 21/10/2027.

4) **Business offer n° BOUA20261019031 – Produttore ucraino di compound polimerici e materiali compositi cerca clienti industriali, distributori e partner produttivi**

Azienda ucraina fondata nel 1931, produttrice di compound termoplastici a base di PVC, TPE e POE, materiali termoindurenti fenolici e poliesteri (anche rinforzati con fibra di vetro), compound termoplastici riciclati e ritardanti di fiamma privi di alogeni, oltre a componenti industriali finiti. Dispone di estrusione, stampaggio a compressione e a iniezione, con una capacità annua di circa 5.000 tonnellate di compound TPE e PVC plastificato e 200 tonnellate di materiali termoindurenti; il portafoglio conta 130 prodotti finiti. Cerca produttori industriali (cavi, tubi, guarnizioni, calzature, apparecchiature elettriche, ferroviario, trasporto urbano, minerario), distributori di materie plastiche tecniche e aziende interessate a subfornitura o sviluppo di componenti su misura, per rapporti commerciali e produttivi di lungo periodo. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 19/10/2026. Scadenza EoI: 19/10/2027.

5) **Business offer n° BOLV20261014003 – Produttore lettone di detergenti e aerosol offre produzione conto terzi e private label**

Produttore lettone di prodotti chimici per uso domestico e professionale in formato liquido e aerosol, con sistemi di gestione certificati ISO 9001 e ISO 14001. Offre produzione private label e white label, oltre a produzione e riempimento conto terzi, su formulazioni proprie, adattate o fornite dal cliente. La gamma comprende detergenti per casa e uso professionale, prodotti per stoviglie e bucato, prodotti con marchio Ecolabel UE, repellenti per zanzare e zecche, insetticidi, disinfettanti, prodotti per auto, bici e uso tecnico (lubrificanti, spray al silicone, antigelo) e per calzature. Formati da 500 ml a 5 litri per i liquidi e da 50 a 500 ml per gli aerosol; possibili lotti iniziali ridotti. Cerca titolari di marchi, catene retail, distributori e clienti industriali. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di fornitura. Pubblicato il: 14/10/2026. Scadenza EoI: 14/10/2027.

6) **Business offer n° BOLV20261014010 – Produttore lettone di detergenti, disinfettanti, insetticidi e prodotti per auto cerca distributori e importatori**

Produttore lettone di prodotti chimici per la casa e l'uso professionale, certificato ISO 9001 e ISO 14001, cerca partner per la propria linea a marchio. Il catalogo comprende detergenti per

cucina, bagno, pavimenti e vetri, anticalcare, sgrassatori per forno, prodotti per stoviglie e detersivi liquidi per bucato, disinfettanti, repellenti e insetticidi, deodoranti per ambienti e prodotti tecnici per auto e bici (lubrificanti, spray al silicone, antigelo), con alcune linee certificate Ecolabel UE, in formato liquido e aerosol. I prodotti sono già presenti in catene della distribuzione in Lettonia, esportati in altri mercati e alcuni sono stati premiati a livello nazionale. Cerca distributori, importatori, grossisti, rivenditori anche online e fornitori del canale professionale. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di fornitura. Pubblicato il: 14/10/2026. Scadenza EoI: 14/10/2027.

7) Business offer n° BOTR20261009003 – Produttore turco di filamenti ad alte prestazioni per stampa 3D cerca distributori e clienti industriali

Produttore turco fondato nel 2024 e attivo commercialmente dal 2026, già esportatore negli Stati Uniti, sviluppa filamenti termoplastici per la stampa 3D FDM: PLA ad alte prestazioni per stampa veloce, prototipazione e modelli dettagliati; ABS tecnico con migliore resistenza termica e minore deformazione; ASA resistente ai raggi UV per uso esterno; TPU 85A flessibile. Il processo produttivo utilizza misurazione laser del diametro e controllo dell'estrusione per garantire precisione dimensionale e stampe affidabili. Cerca distributori, importatori, grossisti e rivenditori specializzati in stampa 3D, oltre a industrie, società di ingegneria, centri di prototipazione, service di stampa 3D e istituti di formazione interessati ad acquisti ricorrenti. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di fornitura. Pubblicato il: 09/10/2026. Scadenza EoI: 09/10/2027.

8) Business offer n° BOUA20261008024 – Produttore ucraino di resine urea-formaldeide e melamminiche per pannelli in legno cerca partner industriali e distributori

Azienda chimica ucraina fondata nel 2005, in produzione dal 2007, realizza resine urea-formaldeide in diverse classi di emissione (E0, E1, E1/2), resine melamminiche (UMF, MUF, MF), concentrato urea-formaldeide e formalina tecnica. I prodotti sono impiegati come leganti e adesivi nella produzione di truciolare, MDF, HDF, OSB, compensato e materiali per l'arredo. Gli impianti, ammodernati nel 2011-2012 con tecnologie europee, consentono una gamma diversificata e soluzioni a basse emissioni con caratteristiche costanti. Cerca produttori di pannelli a base legno e compensato, mobilifici, aziende di lavorazione del legno, distributori di adesivi, prodotti chimici e materie prime industriali per collaborazioni B2B di lungo periodo in Europa e altri mercati. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 08/10/2026. Scadenza EoI: 08/10/2027.

9) Business offer n° BOUA20261006024 – Produttore ucraino di resine, vernici refrattarie e flussanti per fonderie cerca distributori e clienti industriali

Azienda ucraina fondata nel 2014 produce materiali ausiliari per fonderie di metalli ferrosi e non ferrosi. La gamma comprende: sistemi leganti furanici (resine e catalizzatori per formatura no-bake di forme e anime); vernici refrattarie a base acqua o alcool (zircone, alluminosilicati,

magnesite, grafite) per colata in sabbia, a schiuma persa e in conchiglia, adattabili al processo del cliente; flussanti e prodotti di trattamento per alluminio, magnesio, rame e loro leghe (copertura, affinazione, degasaggio, modificanti). Fornisce formulazioni standard o su specifica, anche con marchio del cliente o in conto terzi. Cerca distributori di materiali per fonderia e fonderie come clienti diretti, a livello mondiale con un focus iniziale sui Balcani. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di fornitura. Pubblicato il: 06/10/2026. Scadenza EoI: 06/10/2027.

10) Business offer n° BOIT20260925034 – PMI italiana di R&S offre sviluppo di materiali avanzati, rivestimenti funzionali, tessili tecnici e prototipi

PMI italiana di ricerca e sviluppo, attiva dal 1998 con un ampio portafoglio di progetti, brevetti e collaborazioni con grandi imprese, sviluppa materiali avanzati e prototipi fisici per applicazioni specifiche. Le competenze comprendono selezione dei materiali, rivestimenti funzionali e trattamenti superficiali, sviluppo di tessili tecnici e componenti polimerici, integrazione di sensori flessibili, architettura dei componenti, prototipazione e test comparativi. Le applicazioni spaziano da tessili tecnici e interfacce indossabili o robotiche a componenti protettivi e materiali per apparecchiature marine o ambientali. Cerca imprese industriali, produttori, integratori tecnologici e organismi di ricerca con esigenze tecniche concrete, per percorsi che vanno dallo studio di fattibilità allo sviluppo, alla validazione e alla produzione di piccoli lotti. Tipo di accordo: accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 29/09/2026. Scadenza EoI: 29/09/2027.

11) Business offer n° BOTR20260929012 – Società turca di ingegneria chimica offre trattamenti superficiali, vernici in polvere e filati tecnici e cerca partner

Società turca fondata nel 2022, attiva in chimica industriale, trattamenti superficiali avanzati, filati tecnici ad alte prestazioni e vernici in polvere elettrostatiche, unisce vendita tecnica, sviluppo di formulazioni, approvvigionamento di materie prime e ottimizzazione dei processi. Offre conversioni nanoceramiche, pretrattamenti e protezione dalla corrosione, con particolare attenzione alla filiera automotive e all'alluminio per architettura, in linea con REACH e la transizione verde. Cerca distributori e agenti con reti nei settori automotive, lavorazione dei metalli, alluminio architettonico, vernici, chimica e tessile tecnico; produttori chimici e di vernici per produzione conto terzi o private label e fornitori di materie prime; università, centri di ricerca e imprese per progetti Horizon Europe ed Eureka. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 29/09/2026. Scadenza EoI: 29/09/2027.

Technology Offer

12) Technology offer n° TOES20261021007 – PMI spagnola specializzata in microincapsulazione cerca consorzi Horizon Europe su materiali avanzati e compositi circolari

PMI spagnola che sviluppa sistemi di microincapsulazione su misura per principi attivi, additivi funzionali e ingredienti biobased, garantendo rilascio controllato, maggiore stabilità e migliori prestazioni. Copre l'intera catena di sviluppo: formulazione, processo di incapsulamento, validazione in laboratorio e produzione su scala pilota, adattando composizione, guscio, dimensione delle particelle e cinetica di rilascio. Le sue tecnologie si applicano a materiali e rivestimenti autoriparanti, rivestimenti funzionali e protettivi, compositi circolari e materiali biobased, materiali da costruzione sostenibili, protezione dalla corrosione, superfici antimicrobiche e imballaggi attivi. Cerca coordinatori, università, centri di ricerca e aziende industriali che preparano proposte Horizon Europe su materiali avanzati e circolari, in particolare per il bando HORIZON-CL4-2027-01-MAT-PROD-06, in cui partecipare come fornitore di tecnologia. Tipo di accordo: accordo di cooperazione in R&S. Pubblicato il: 21/10/2026. Scadenza EoI: 21/10/2027.

13) Technology offer n° TOHU20261013013 – PMI biotech ungherese offre indicatore biologico selettivo per il magnesio e cerca produttori di kit

PMI biotecnologica ungherese ha sviluppato un materiale indicatore di origine biologica, un estratto biomolecolare purificato fornito in forma essiccata, per la rilevazione colorimetrica e spettrofotometrica selettiva del magnesio anche in presenza di calcio. Testato in laboratorio, fornisce una risposta cromatica e spettrale distinguibile (massimo a 588 nm per il magnesio contro 562 nm per il calcio) nell'intervallo di pH 7-10, con comportamento reversibile oltre pH 10; non ha mostrato tossicità nei test effettuati. Può essere usato in test qualitativi, kit semiquantitativi da campo o metodi quantitativi. Cerca produttori di kit analitici, reagenti, sensori e strumenti portatili per analisi di acque, ambiente, suolo e processi industriali (ambiti non clinici), per fornitura a lungo termine, co-sviluppo e commercializzazione. Tipo di accordo: accordo commerciale con assistenza tecnica. Pubblicato il: 13/10/2026. Scadenza EoI: 13/10/2027.

14) Technology offer n° TOSI20261009018 – Istituto di ricerca sloveno offre tecnologia al plasma freddo per aumentare la produzione di pigmenti naturali per cosmetici

Istituto di ricerca sloveno ha sviluppato un bioreattore integrato con plasma freddo a pressione atmosferica che, esponendo i batteri produttori di pigmenti a specie reattive dell'ossigeno e dell'azoto durante la fermentazione, ne stimola il metabolismo secondario e aumenta resa e produttività, senza modificazioni genetiche né additivi chimici. La tecnologia, coperta da domande di brevetto 2025-2026, punta a pigmenti naturali come la violaceina, con proprietà antibatteriche e di protezione UV, per filtri solari naturali, cosmetici antiossidanti e anti-età e coloranti clean label. Prossimi passi: scale-up, test pilota e validazione delle formulazioni. Cerca produttori di cosmetici e solari, aziende biotech e di fermentazione e di ingegneria dei bioprocessi disposte a investire o sviluppare la tecnologia, anche tramite licenza. Tipo di accordo: accordo commerciale con assistenza tecnica / accordo di investimento / accordo di cooperazione in R&S / accordo di licenza. Pubblicato il: 09/10/2026. Scadenza EoI: 09/10/2027.

15) Technology offer n° TOSI20261002029 – Istituto di ricerca sloveno offre processo idrotermale scalabile per eterostrutture di ferriti per materiali magnetici avanzati

Istituto di ricerca sloveno attivo nella sintesi dei materiali ha sviluppato un processo idrotermale in fase acquosa per produrre nanopiastrine di esaferrite rivestite epitassialmente da strati di ferrite spinello, ottenendo interfacce coerenti che consentono l'accoppiamento magnetico di scambio. Il metodo, validato in laboratorio, è più semplice delle tecniche di rivestimento o sintesi in solventi organici ed è stato dimostrato con ferriti di cobalto, nichel, nichel-zinco, manganese, manganese-zinco e zinco. Le possibili applicazioni, da validare, comprendono componenti magnetici ad alta frequenza e microonde, schermature elettromagnetiche e componenti induttivi. Cerca aziende con attività di R&S in materiali e componenti magnetici, radiofrequenza e antenne per valutarne il potenziale, e produttori di ferriti per scale-up e trasferimento tecnologico. Tipo di accordo: accordo di cooperazione in R&S. Pubblicato il: 06/10/2026. Scadenza EoI: 06/10/2027.

16) Technology offer n° TOSE20260925019 – Azienda svedese deep-tech offre sviluppo e scale-up di nanoparticelle metalliche e nanocatalizzatori su misura

Azienda svedese deep-tech progetta nanostrutture metalliche e sintesi scalabili su misura per specifiche applicazioni: nanoparticelle di metalli preziosi, di transizione e post-transizione e strutture bimetalliche, con dimensione, forma e composizione definite in base all'uso. Combina chimica delle nanoparticelle, progettazione della sintesi e scelta dell'hardware di reazione, con la chimica in flusso continuo come tecnologia chiave per un controllo preciso e un aumento riproducibile dei volumi. Partendo da un problema applicativo del partner, sviluppa e itera il materiale e poi lo produce o ne concede in licenza la sintesi. Cerca produttori di catalizzatori e materiali avanzati, aziende minerarie e metallurgiche, utilizzatori industriali, università e istituti di ricerca in grado di testare le prestazioni. Nota: il profilo cerca partner in Brasile. Tipo di accordo: accordo di cooperazione in R&S / accordo di licenza. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

Nota sulla trasparenza (Regolamento UE 2024/1689 – AI Act): le schede di questa newsletter sono state tradotte e sintetizzate in italiano con il supporto di un sistema di intelligenza artificiale, a partire dai profili di cooperazione pubblicati sul portale Enterprise Europe Network, e sono state verificate dal personale di Unioncamere Toscana. Fa fede il testo originale del profilo sul portale. I nomi delle aziende non sono indicati: per ricevere il contatto o manifestare interesse rivolgersi al proprio referente EEN.

SETTORE Cosmetica e Benessere – PODs – 27/10/26

Business Request

1) **Business request n° BRSE20260928035 – Azienda svedese del benessere cerca un partner di R&S per formulazioni haircare sostenibili**

Azienda svedese del benessere e della cura della persona, con esperienza nei trattamenti professionali di capelli e cuoio capelluto, vuole sviluppare formulazioni proprietarie per la cura dei capelli ad alte prestazioni e basso impatto ambientale. Cerca laboratori cosmetici, società di sviluppo conto terzi, centri di ricerca o università esperti in chimica cosmetica, tricologia, ingredienti biodegradabili e chimica verde, test di efficacia e stabilità e documentazione regolatoria, disposti a trasferire all'azienda la proprietà delle formulazioni e dei relativi diritti. Tipo di accordo: accordo di fornitura. Pubblicato il: 12/10/2026. Scadenza EoI: 12/10/2027.

Nota sulla trasparenza (Regolamento UE 2024/1689 – AI Act): le schede di questa newsletter sono state tradotte e sintetizzate in italiano con il supporto di un sistema di intelligenza artificiale, a partire dai profili di cooperazione pubblicati sul portale Enterprise Europe Network, e sono state verificate dal personale di Unioncamere Toscana. Fa fede il testo originale del profilo sul portale. I nomi delle aziende non sono indicati: per ricevere il contatto o manifestare interesse rivolgersi al proprio referente EEN.

SETTORE Cosmetica e Benessere – OFFERTE – 27/10/26

Business Offer

1) Business offer n° BOPL20261019018 – Azienda polacca offre ingredienti cosmetici e nutraceutici e olio extravergine turco, cerca produttori e distributori

Azienda polacca fondata nel 2019, guidata da un esperto in biotecnologie, specializzata nell'approvvigionamento di ingredienti e nello sviluppo di partnership B2B. Offre ingredienti cosmetici (estratti botanici, complessi attivi, idrolati e oli essenziali, anche da un produttore turco con certificazione COSMOS), ingredienti nutraceutici per longevità, invecchiamento sano e salute femminile e olio extravergine di oliva turco con marchio proprio, anche in private label. Coordina campioni, documentazione tecnica, preventivi e consegne. Cerca produttori di cosmetici e integratori, brand e produttori private label come clienti, e agenti, distributori, importatori di olio e retailer per la promozione del portafoglio. Nota: il profilo cerca partner in Polonia, Repubblica Ceca, Slovacchia, Ungheria, Romania, Turchia, Arabia Saudita, Emirati Arabi Uniti e Qatar. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di fornitura. Pubblicato il: 19/10/2026. Scadenza EoI: 19/10/2027.

2) Business offer n° BOTW20261015001 – Società taiwanese offre ingredienti cosmetici brevettati a base di vescicole extracellulari e cerca distributori e marchi UE

Società commerciale B2B taiwanese con oltre 30 anni di esperienza nell'export rappresenta un produttore biotecnologico taiwanese di principi attivi cosmetici brevettati. Il portafoglio comprende attivi a base di vescicole extracellulari (EV) ottenuti da risorse naturali, altri ingredienti attivi brevettati per lo skincare e lo sviluppo OEM/ODM di prodotti finiti. L'azienda già fornisce mercati del Sud-Est asiatico e mette a disposizione campioni, schede tecniche, supporto e consulenza di formulazione in inglese. Cerca distributori e importatori di ingredienti cosmetici nell'UE, preferibilmente in grado di gestire gli adempimenti REACH e del Regolamento Cosmetici, oltre a marchi cosmetici e terzisti interessati a inserire questi attivi nelle loro formulazioni. Nota: l'Italia è tra i paesi indicati. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di fornitura. Pubblicato il: 15/10/2026. Scadenza EoI: 15/10/2027.

3) Business offer n° BOUA20261014012 – Produttore ucraino di idrolati, ubtan e oli essenziali naturali a filiera chiusa cerca distributori

Produttore ucraino di cosmetici naturali realizza 26 idrolati, 6 ubtan (maschere detergenti in polvere a base vegetale) e 2 oli essenziali, ottenuti da piante coltivate in Ucraina, senza additivi chimici né alcol e in conformità alle norme europee. Il ciclo produttivo è interamente interno: coltivazione e raccolta di erbe e rose, trasformazione e confezionamento con materiali certificati, a garanzia di qualità e sicurezza. Capacità mensile fino a 400 litri di idrolati, 40 kg di ubtan e 4 litri di oli essenziali. Cerca partner con esperienza in questo assortimento e relazioni con grossisti, distributori e catene di negozi – grossisti, rivenditori, agenti, distributori e negozi online – nell'Unione Europea, per accordi di distribuzione. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di fornitura. Pubblicato il: 14/10/2026. Scadenza EoI: 14/10/2027.

4) Business offer n° BOUA20261013010 – Produttore ucraino di cosmetici naturali per viso, corpo e capelli cerca distributori e offre conto terzi

Produttore ucraino di cosmetici naturali per viso, corpo e capelli con ciclo produttivo completo in stabilimenti propri vicino al confine polacco, tra cui un nuovo impianto di 3.000 m² con macchinari importati conforme a ISO 22716 (GMP). Gamma e formulazioni pronte per oltre 600 referenze, con capacità di 150-200 mila pezzi al mese: scrub, creme, maschere, shampoo e maschere per capelli, saponi, gel doccia, sali, bombe e polveri da bagno. Offre anche produzione con marchio del cliente. Cerca partner esteri con esperienza nel settore e relazioni con grossisti, catene di negozi e hotel: grossisti, rivenditori, agenti, distributori e negozi online, per accordi di distribuzione. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 13/10/2026. Scadenza EoI: 13/10/2027.

5) Business offer n° BOLU20261008022 – Impresa sociale lussemburghese offre laboratori di cosmetica naturale e cerca partner per organizzarli

Impresa a impatto sociale lussemburghese, fondata nel 2019, che propone laboratori pratici di cosmetica naturale abbinati a temi di consumo responsabile e stili di vita sostenibili. Oltre 500 persone hanno già partecipato alle attività, rivolte ad aziende, enti pubblici, associazioni, scuole e gruppi privati. Cerca partner che possano ospitare, promuovere o intermediare i laboratori: agenzie di eventi, centri benessere, enti di formazione aziendale, uffici HR, istituti scolastici, comuni e organizzazioni dell'economia sociale, in grado di riunire gruppi di partecipanti e inserire i laboratori nei propri programmi. È interessata anche a formati digitali e a possibili licenze con partner selezionati. Nota: il profilo cerca partner in Francia, Germania, Belgio, Paesi Bassi e Regno Unito. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 12/10/2026. Scadenza EoI: 12/10/2027.

6) Business offer n° BOLU20261009026 – Produttore lussemburghese di cosmetici naturali a impatto sociale cerca distributori e rivenditori

Azienda lussemburghese a impatto sociale, fondata nel 2019, che sviluppa e produce in Lussemburgo cosmetici naturali con attenzione ad ambiente, inclusione e approvvigionamento etico: alcune materie prime provengono da cooperative femminili della Costa d'Avorio e la

produzione coinvolge organizzazioni che impiegano persone con disabilità. La gamma comprende scrub corpo, prodotti a base di burro di karité, oli nutrienti, deodoranti solidi, prodotti per le labbra e cofanetti regalo. Cerca distributori, rivenditori, concept store, negozi di cosmesi biologica, centri benessere, spa e hotel con una clientela attenta a prodotti naturali e sostenibili, per una collaborazione commerciale di lungo periodo. Nota: il profilo cerca partner principalmente in Francia, Belgio, Germania, Paesi Bassi, Austria, Svizzera, Regno Unito, Canada e Stati Uniti. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 12/10/2026. Scadenza EoI: 12/10/2027.

7) **Business offer n° BOGR20260929028 – Marchio greco di alta profumeria artigianale biologica cerca rivenditori di nicchia, distributori e partner culturali**

Un'azienda greca gestisce un marchio indipendente di alta profumeria artigianale con fragranze 100% biologiche, vegane, cruelty-free e dermatologicamente testate, prodotte nell'UE (Francia e Grecia) in conformità agli standard IFRA e al Regolamento cosmetici UE. Offre Extrait de Parfum ad alta concentrazione, cofanetti regalo e campioni. Il tratto distintivo è un approccio musicale alla composizione, che struttura le note olfattive in modo armonico per creare firme originali. Oggi vende online a livello internazionale e vuole sviluppare la presenza fisica. Cerca profumerie di nicchia e concept store, department store e boutique multimarca di lusso, bookshop di musei, distributori specializzati in profumeria indipendente, oltre a gallerie, fondazioni culturali e organizzatori di eventi per collaborazioni di arte olfattiva e installazioni sensoriali. Nota: l'Italia è tra i paesi indicati. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 06/10/2026. Scadenza EoI: 06/10/2027.

8) **Business offer n° BOPL20261002002 – Produttore polacco di cosmetici offre sviluppo formulazioni e produzione conto terzi e private label**

Piccola azienda polacca che sviluppa e produce cosmetici con laboratorio e impianti propri. Offre sviluppo delle formulazioni, preparazione e affinamento dei campioni, scelta del packaging, coordinamento dei test, produzione e riempimento, su formule esistenti o personalizzate con i propri tecnologi. La gamma comprende prodotti per la cura del viso e del corpo, capelli e styling, bagno e grooming maschile. Ha già clienti in Germania, Finlandia, Svezia, Danimarca, Norvegia, Slovacchia ed Emirati Arabi Uniti. Cerca marchi cosmetici, distributori e rivenditori che vogliano lanciare o ampliare una propria linea esternalizzando sviluppo e produzione; il partner definisce requisiti e mercati e si occupa di marketing e distribuzione dei prodotti finiti. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 02/10/2026. Scadenza EoI: 02/10/2027.

9) **Business offer n° BOGR20260930001 – Produttore greco di cosmetici naturali all'olio d'oliva biologico cerca agenti e importatori-distributori**

Una microimpresa familiare greca, fondata nel 2022 nel nord del Paese, produce cosmetici per tutta la famiglia basati su olio d'oliva 100% biologico e ingredienti naturali come gli oli

essenziali. La linea comprende detergenti, creme, balsami labbra, sieri e saponi naturali per viso e corpo, affiancati da candele profumate, profumatori per ambiente e bigiotteria artigianale realizzati con la stessa filosofia. Il marchio si è affermato in Grecia e ha partecipato a fiere internazionali. Cerca agenti e rappresentanti per promuovere i prodotti presso negozi e profumerie specializzate, e importatori-distributori con ampie reti distributive, possibilmente in grado di orientarla sui requisiti regolatori e doganali dei mercati di destinazione. Nota: il profilo cerca partner in particolare negli Stati Uniti e nel Regno Unito, ma è aperto a tutti i paesi. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 30/09/2026. Scadenza EoI: 30/09/2027.

10) Business offer n° BOUA20260930007 – PMI ucraina produttrice di cosmetici professionali per la cura del corpo cerca distributori

PMI ucraina con stabilimento proprio conforme alle GMP produce cosmetici professionali per la cura quotidiana del corpo: prodotti anticellulite, tonificanti e idratanti per una pelle sana, liscia ed elastica. La gamma è organizzata in tre linee funzionali in base all'effetto termico: riscaldante (stimola la microcircolazione e rassoda), rinfrescante al mentolo (drenaggio linfatico e riduzione del gonfiore) e neutra (nutrimento, idratazione e protezione della barriera cutanea). Comprende scrub, creme-gel modellanti, bendaggi anticellulite, creme da massaggio a base di oli naturali, sieri attivi in ricarica e accessori per il massaggio. Punti di forza: prezzo, qualità ed efficacia. Cerca distributori di cosmetici, piccoli e grandi, con esperienza in prodotti simili e nei mercati internazionali. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 30/09/2026. Scadenza EoI: 30/09/2027.

11) Business offer n° BOLV20260926003 – Azienda lettone di prodotti biologici per salute e cura della pelle a base di viburno cerca distributori

Azienda lettone che gestisce un'azienda agricola biologica certificata dove coltiva, raccoglie e trasforma il viburno (Viburnum opulus), pianta ricca di vitamine, minerali, acidi e oli naturali. Ne ricava prodotti per la salute, pensati per pressione alta, crampi muscolari, benessere di pelle, capelli e unghie e controllo del peso, e una linea skincare (tonici, sieri, creme e scrub) contro acne, pelle grassa, rossori e punti neri, con azione idratante, nutriente e protettiva dal sole. Le formulazioni sono sviluppate con ricercatori e testate in laboratorio. I prodotti sono venduti online, in farmacie omeopatiche e negozi specializzati. Cerca partner per esportazione e distribuzione. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 26/09/2026. Scadenza EoI: 26/09/2027.

12) Business offer n° BOCO20260925040 – Distributore colombiano di cosmetici offre distribuzione e accesso al mercato a marchi europei di cosmesi naturale

Azienda colombiana di commercializzazione e distribuzione di prodotti di bellezza con sede a Cartagena, attiva nella vendita al dettaglio, nella fornitura all'ingrosso a saloni e centri estetici e nell'e-commerce. Gestisce importazione, rappresentanza e marketing locale di prodotti per la cura della persona, haircare professionale, dermocosmesi e make-up sulla costa caraibica

colombiana, con magazzino e canali fisici e digitali. Cerca produttori europei di cosmetici per pelle, capelli e corpo e di prodotti estetici professionali, in particolare naturali, biologici e clean beauty con certificazioni europee, che vogliano entrare in Colombia e nei Caraibi tramite un distributore locale; inoltre fornitori di packaging cosmetico sostenibile e produttori conto terzi o private label, e distributori interessati a importare in Europa cosmetici naturali colombiani. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

Nota sulla trasparenza (Regolamento UE 2024/1689 – AI Act): le schede di questa newsletter sono state tradotte e sintetizzate in italiano con il supporto di un sistema di intelligenza artificiale, a partire dai profili di cooperazione pubblicati sul portale Enterprise Europe Network, e sono state verificate dal personale di Unioncamere Toscana. Fa fede il testo originale del profilo sul portale. I nomi delle aziende non sono indicati: per ricevere il contatto o manifestare interesse rivolgersi al proprio referente EEN.

SETTORE Distribuzione, Logistica e Accesso ai Mercati – PODs – 27/10/26

Business Request

1) Business request n° BRUA20261014016 – Associazione di imprese ucraina cerca un capofila olandese e partner per progetti di ricostruzione (UPF4)

Associazione di imprese ucraina cerca partner per un consorzio nel quarto bando dell'Ukraine Partnership Facility (UPF4), gestito dall'agenzia olandese RVO (Quick Scan dal 23 ottobre al 3 dicembre 2026, domande complete dal 4 marzo all'8 aprile 2027), su agroalimentare e sicurezza alimentare, energia sostenibile ed efficienza energetica, acqua e trattamento delle acque, sanità e supporto psicosociale. Oltre al capofila sono benvenuti fornitori di tecnologie, università, centri di ricerca e ONG di altri paesi UE. Nota: il bando richiede un'organizzazione olandese come capofila. Tipo di accordo: accordo di fornitura. Pubblicato il: 14/10/2026. Scadenza EoI: 14/10/2027.

Technology Request

2) Technology request n° TRBE20261016017 – Iniziativa europea di impact licensing cerca tecnologie per la resilienza ai disastri e la risposta umanitaria

Un'organizzazione europea che promuove il trasferimento responsabile di tecnologie per scopi sociali, tramite licenze a impatto che non intaccano il mercato commerciale del titolare, prepara un progetto Horizon Europe per un catalogo europeo di tecnologie per prevenzione, preparazione, risposta e ripresa dai disastri, aiuto umanitario, protezione civile e protezione delle infrastrutture critiche. Cerca PMI e fornitori di tecnologie disposti a inserire le proprie soluzioni, validarle in ambiente operativo, partecipare a progetti pilota e fornire riscontri sui requisiti. Tipo di accordo: accordo commerciale con assistenza tecnica / accordo di investimento. Pubblicato il: 16/10/2026. Scadenza EoI: 16/10/2027.

Nota sulla trasparenza (Regolamento UE 2024/1689 – AI Act): le schede di questa newsletter sono state tradotte e sintetizzate in italiano con il supporto di un sistema di intelligenza artificiale, a partire dai profili di cooperazione pubblicati sul portale Enterprise Europe Network, e sono state verificate dal personale di Unioncamere Toscana. Fa fede il testo originale del profilo sul portale. I nomi delle aziende non sono indicati: per ricevere il contatto o manifestare interesse rivolgersi al proprio referente EEN.

SETTORE Distribuzione, Logistica e Accesso ai Mercati – OFFERTE – 27/10/26

Business Offer

1) Business offer n° BOGR20261026003 – Fintech greca offre una soluzione digitale di credit scoring per PMI e cerca partner commerciali

Azienda fintech greca ha sviluppato una piattaforma digitale di credit scoring per le PMI, che combina criteri quantitativi e qualitativi per valutare il profilo finanziario di clienti, fornitori e potenziali partner commerciali. Le informazioni vengono presentate in forma strutturata per aiutare le imprese a individuare i rischi e a prendere decisioni più consapevoli, anche quando non dispongono di risorse interne per l'analisi finanziaria. La società cerca partner internazionali con reti consolidate di clienti PMI e buona conoscenza del mercato locale, come aziende fintech, fornitori di informazioni commerciali, operatori di servizi finanziari e consulenti, per promuovere e distribuire la soluzione in nuovi mercati attraverso accordi commerciali di lungo periodo. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di investimento / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 26/10/2026. Scadenza EoI: 26/10/2027.

2) Business offer n° BOXK20261026025 – Società kosovara offre servizi di ricerca sociale e comportamentale, analisi delle politiche e user research

Società kosovara di ricerca e consulenza specializzata in ricerca sociale e comportamentale applicata, analisi e valutazione delle politiche pubbliche e ricerca sull'uso delle tecnologie. Aiuta le organizzazioni a capire come le persone percepiscono, adottano e si fidano di prodotti e servizi digitali e sistemi di intelligenza artificiale. Offre user research ed esperienza cliente, indagini quantitative e qualitative (sondaggi, interviste, focus group), valutazione di programmi e d'impatto sociale, ricerca sull'IA responsabile e la trasformazione digitale, supporto metodologico e formazione. Cerca aziende tecnologiche, università ed enti di ricerca, società di consulenza, istituti di ricerca, enti pubblici, organizzazioni internazionali e ONG che vogliano affidarle incarichi come fornitore esterno di ricerca, subfornitore o consulente metodologico. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 26/10/2026. Scadenza EoI: 26/10/2027.

3) Business offer n° BOPL20261023025 – Organizzazione polacca offre programmi di benessere organizzativo e formazione per manager del wellbeing aziendale

Organizzazione polacca fondata nel 2018, attiva nel benessere sul luogo di lavoro, nello sviluppo organizzativo e nella sostenibilità umana. Aiuta i datori di lavoro a creare ambienti più sani attraverso consulenza, valutazioni del benessere organizzativo, strategie dedicate e formazione, sulla base di un modello proprietario articolato in sei aree: salute, relazioni, ambiente di lavoro, sistemi e processi, cultura organizzativa e consapevolezza. Offre un percorso formativo per Chief Wellbeing Officer e corsi su leadership, ergonomia e sviluppo dei collaboratori. Cerca società di consulenza, fornitori di servizi HR, enti di formazione, associazioni datoriali e reti professionali per proporre e adattare i programmi nei propri mercati, anche in licenza, e università o centri di ricerca per studi, benchmark e iniziative formative congiunte. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di investimento / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 23/10/2026. Scadenza EoI: 23/10/2027.

4) Business offer n° BOCZ20261022007 – Società ceca offre consulenza sulla conformità normativa per i mercati ceco e slovacco e cerca partner

Società ceca che offre competenze di conformità normativa alle imprese che immettono prodotti sui mercati ceco e slovacco, su legislazione UE e nazionale: imballaggi e responsabilità estesa del produttore, sicurezza dei prodotti, green claims, accessibilità, deforestazione, cybersecurity, diritto alla riparazione e CBAM. Fornisce valutazioni basate sulle norme applicabili, in ceco, slovacco e inglese, a prezzi fissi, un primo inquadramento gratuito entro 24 ore lavorative e monitoraggio normativo. Non è uno studio legale. Cerca fornitori di servizi EPR, società di consulenza sulla conformità, agenzie e-commerce, studi contabili e fiscali, camere di commercio, associazioni e fornitori di software di compliance, per subfornitura, segnalazioni reciproche o supporto linguistico e normativo. Nota: l'Italia è tra i paesi indicati. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 22/10/2026. Scadenza EoI: 22/10/2027.

5) Business offer n° BOCZ20261022014 – Società ceca di servizi di immigrazione e relocation cerca partner internazionali per il trasferimento di dipendenti

Società di consulenza ceca specializzata in servizi di immigrazione e relocation per dipendenti e familiari che si trasferiscono nella Repubblica Ceca. Offre consulenza in materia di immigrazione, assistenza per permessi di lavoro e di soggiorno e supporto pratico al trasferimento, sia ad aziende sia a privati; tramite un partner globale può seguire anche trasferimenti dalla Repubblica Ceca verso altri paesi. Cerca imprese internazionali che distaccano personale in Cechia, agenzie HR e di reclutamento che gestiscono collocamenti internazionali, società di relocation e fornitori di servizi di global mobility, UE ed extra-UE, che possano segnalare clienti o integrare i suoi servizi nella propria offerta, anche in subfornitura, mantenendo il rapporto con i propri clienti. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 22/10/2026. Scadenza EoI: 22/10/2027.

6) Business offer n° BODE20261001022 – Azienda tedesca offre magazzinaggio e fulfilment in Germania a produttori esteri che vogliono entrare nel mercato tedesco

Azienda bavarese attiva dal 1973 nei prodotti elettrici e industriali, certificata ISO 9001:2015, che offre ai produttori esteri un servizio di magazzino e fulfilment per il mercato tedesco senza aprire una struttura propria. Il magazzino, costruito nel 2019 nella Germania meridionale vicino all'autostrada, ha circa 1.000 m² utili, circa 500 posti pallet EUR e 200 industriali, due rampe di carico ed è riscaldato con pompa di calore. Servizi: ricevimento merci, stoccaggio, gestione e reportistica delle scorte, picking, imballaggio, spedizione ai clienti B2B, resi, etichettatura, kitting, semplici controlli qualità e supporto ai documenti doganali. Il produttore mantiene vendite, prezzi, conformità e rapporti con i clienti. Cerca produttori, preferibilmente PMI, di articoli elettrici, elettronici e industriali; valutabili anche altri prodotti non deperibili. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 22/10/2026. Scadenza EoI: 22/10/2027.

7) Business offer n° BOCY20261021024 – Start-up cipriota offre piattaforma legaltech per accedere ad avvocati verificati e cerca intermediari e investitori

Start-up legaltech costituita a Cipro nel 2026, non studio legale, che gestisce un marketplace assistito da IA: la persona descrive il problema con parole proprie, un assistente virtuale lo struttura (senza dare consulenza né scegliere il legale) e avvocati indipendenti verificati del suo paese presentano offerte a prezzo fisso; il lavoro prosegue in uno spazio protetto. Copre questioni quotidiane come lavoro, locazioni, consumo, famiglia e debiti. Dopo un pilota con avvocati di dieci paesi UE, il lancio pubblico è previsto a novembre 2026 in Francia, Spagna, Cipro e Germania. Cerca assicurazioni (soprattutto tutela legale), studi contabili e paghe, servizi di relocation, sindacati, associazioni, camere di commercio e marketplace online che propongano la piattaforma a clienti o iscritti, oltre a investitori per un round seed. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di investimento / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 21/10/2026. Scadenza EoI: 21/10/2027.

8) Business offer n° BOLT20261021011 – Società lituana offre servizi di agente commerciale e forza vendita esterna per i mercati baltici e la Finlandia

Società commerciale lituana che aiuta aziende estere senza presenza locale a conquistare clienti in Lituania, Lettonia, Estonia e Finlandia. Il team vanta circa 20 anni di esperienza in vendite e ingresso nei mercati (tecnologia, fintech, beni di largo consumo, distribuzione farmaceutica). Il servizio, modulare, comprende: creazione di liste di decisori presso le aziende target, contatto via email, LinkedIn e telefono (anche in lituano, inglese, russo e finlandese), fissazione di appuntamenti qualificati e, come agente commerciale locale, gestione di trattative e chiusura dei contratti. Si parte con un progetto pilota; il compenso combina canone mensile e success fee. Cerca produttori, aziende tecnologiche e di servizi B2B con un prodotto già affermato che vogliano entrare in quest'area. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 21/10/2026. Scadenza EoI: 21/10/2027.

9) Business offer n° BORS20261017002 – Società di consulenza serba offre supporto all'implementazione di investimenti esteri greenfield e brownfield in Serbia

Microimpresa di consulenza serba fondata nel 2014 che combina analisi economiche, finanziarie e tecnico-economiche con il coordinamento locale dei progetti, coinvolgendo specialisti esterni in base alle esigenze. Supporta le imprese estere che pianificano investimenti in Serbia, sia in nuovi impianti sia in siti o asset esistenti: studi di fattibilità, business plan, scenari finanziari, valutazione dei siti, mappatura degli stakeholder, rapporti con autorità locali, utility e fornitori di servizi, organizzazione di visite e incontri. Due diligence legale e ingegneria specialistica vengono coordinate con consulenti qualificati. Cerca imprese estere, investitori industriali, sviluppatori di progetti e società di servizi internazionali, per un supporto continuativo con accordo commerciale o per affidare in outsourcing specifici pacchetti di lavoro con risultati e scadenze concordati. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 17/10/2026. Scadenza EoI: 17/10/2027.

10) Business offer n° BOLV20261016020 – Studio contabile lettone offre servizi esternalizzati di contabilità, paghe e reportistica finanziaria

Società lettone di servizi contabili e finanziari che offre a PMI e aziende internazionali la gestione esternalizzata della contabilità, completa o per singole funzioni. I servizi comprendono tenuta della contabilità generale, gestione di fornitori e clienti, riconciliazioni bancarie, elaborazione paghe e documentazione del personale, contabilità direzionale, previsioni di cassa, budget e analisi degli scostamenti, chiusure di fine anno e preparazione della documentazione per la revisione. Ha esperienza in operazioni multivaluta, paghe transfrontaliere e contabilità del settore marittimo. Può lavorare sui propri sistemi o su quelli del cliente, partendo da un ambito limitato da ampliare nel tempo. Preferisce un supporto mensile continuativo, ma valuta anche incarichi temporanei. Nota: il profilo cerca partner in Regno Unito, Irlanda, Paesi nordici, Germania e Benelux. Tipo di accordo: accordo di outsourcing. Pubblicato il: 16/10/2026. Scadenza EoI: 16/10/2027.

11) Business offer n° BOPL20261014002 – Studio legale e tributario polacco offre supporto integrato alle imprese estere che avviano un'attività in Polonia

Studio polacco di consulenza legale e fiscale con quattro sedi e circa 300 clienti, parte di un gruppo che comprende anche una società di contabilità e una di revisione. Offre alle imprese estere un unico interlocutore per entrare e operare in Polonia: scelta della forma giuridica, costituzione e registrazione della società, gestione societaria ordinaria, riorganizzazioni e due diligence, contratti commerciali e negoziazioni con controparti polacche, contabilità, buste paga, reportistica conforme agli standard della casa madre e revisione legale. Cerca accordi commerciali con imprese estere che vogliono insediarsi o già operano in Polonia, e accordi di outsourcing o subfornitura con studi legali, società di contabilità e consulenti esteri che necessitano di un partner polacco affidabile per i propri clienti. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 14/10/2026. Scadenza EoI: 14/10/2027.

12) Business offer n° BOPL20261014004 – Studio legale polacco offre assistenza su imballaggi, rifiuti e conformità ambientale a produttori e importatori esteri

Studio polacco di consulenza legale e fiscale, con quattro sedi, circa 300 clienti e un dipartimento dedicato al diritto ambientale, assiste produttori, importatori e venditori online esteri che immettono prodotti imballati sul mercato polacco. Servizi: applicazione del Regolamento UE sugli imballaggi e i rifiuti di imballaggio (design, contenuto riciclato, etichettatura, documentazione), iscrizione e reporting nella banca dati nazionale polacca su prodotti, imballaggi e rifiuti, nomina di un rappresentante per chi non ha una sede in Polonia, responsabilità estesa del produttore, reporting delle emissioni, autorizzazioni ambientali per stabilimenti e clausole ambientali nei contratti di filiera. Cerca accordi commerciali con imprese estere e accordi di outsourcing o subfornitura con studi legali e società di consulenza sulla conformità ambientale. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 14/10/2026. Scadenza EoI: 14/10/2027.

13) Business offer n° BOPL20261014006 – Studio legale polacco offre consulenza in diritto del lavoro alle imprese estere con personale in Polonia

Studio polacco di consulenza legale e fiscale con quattro sedi e circa 300 clienti, affiancato nel gruppo da una società che gestisce buste paga e amministrazione del personale. Aiuta le imprese estere ad assumere e gestire correttamente personale in Polonia, dove il diritto del lavoro è molto tutelante e i controlli frequenti. Servizi: contratti di lavoro e regolamenti interni, assunzione di lavoratori stranieri e permessi, valutazione del rischio di riqualificazione dei contratti con lavoratori autonomi, trasparenza retributiva, whistleblowing e procedure anti-mobbing, audit HR, ristrutturazioni e licenziamenti collettivi, contenzioso davanti ai tribunali del lavoro. Cerca accordi commerciali con imprese estere e accordi di outsourcing o subfornitura con studi legali, consulenti HR e fornitori di servizi di employer of record. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 14/10/2026. Scadenza EoI: 14/10/2027.

14) Business offer n° BOPL20261014007 – Studio tributario polacco offre pianificazione fiscale, transfer pricing e accesso agli incentivi per chi investe in Polonia

Studio polacco di consulenza legale e fiscale, registrato come società di consulenza tributaria, con quattro sedi e circa 300 clienti, affiancato nel gruppo da società di contabilità e revisione. Assiste le imprese estere su imposte sui redditi, IVA, accise e dogane, fatturazione elettronica obbligatoria, ritenute sui pagamenti all'estero, transfer pricing, global minimum tax e verifiche e contenziosi tributari. Aiuta inoltre a sfruttare gli incentivi polacchi per investimenti, ricerca e innovazione, tra cui credito R&S, IP box ed esenzioni per nuovi investimenti. Dichiara oltre 30 milioni di zloty di risparmi fiscali ottenuti per i clienti e più di 100 contenziosi vinti. Cerca accordi commerciali con imprese estere e accordi di outsourcing o subfornitura con studi tributari, contabili e legali esteri. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 14/10/2026. Scadenza EoI: 14/10/2027.

15) Business offer n° BOPL20261014008 – Studio legale polacco offre conformità normativa su cybersicurezza, intelligenza artificiale e protezione dei dati

Studio polacco di consulenza legale e fiscale con quattro sedi e circa 300 clienti in oltre 12 settori. Copre il lato legale e organizzativo delle normative digitali UE applicate in Polonia, affiancando i fornitori tecnici: direttiva NIS2 e legge polacca sulla cybersicurezza (qualificazione del soggetto, registrazione, gestione del rischio, notifica degli incidenti), Cyber Resilience Act per produttori, importatori e distributori di prodotti con elementi digitali, AI Act (classificazione dei sistemi, obblighi di fornitori e utilizzatori, regole interne) e GDPR (audit, documentazione, accordi sul trattamento dei dati). Redige inoltre clausole su sicurezza e dati nei contratti IT e SaaS. Cerca accordi commerciali con imprese estere e accordi di outsourcing o subfornitura con studi legali e società tecniche di cybersicurezza. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 14/10/2026. Scadenza EoI: 14/10/2027.

16) **Business offer n° BOLT20261013006 – Operatore logistico lituano offre servizi 3PL, magazzini doganali e affitto di capannoni industriali**

Operatore logistico lituano attivo dal 2000, tra i principali del paese, gestisce terminal moderni per circa 250.000 m² di magazzini e dispone di certificazioni come AEO e SQAS. Offre logistica 3PL completa (stoccaggio, smistamento, riconfezionamento, etichettatura, pallettizzazione, documenti di consegna, gestione inventario) con sistema gestionale integrabile con quello del cliente, trasporto internazionale con oltre 400 camion in Europa e Regno Unito, magazzini doganali e comunitari, servizi doganali completi e affitto di capannoni industriali ristrutturati da 5.000 a 90.000 m², con o senza servizi logistici. Cerca produttori, importatori ed esportatori interessati a insediare o trasferire produzione e stoccaggio in Lituania a costi inferiori, a un hub distributivo europeo o a esternalizzare logistica, dogana e trasporti a un unico fornitore. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 13/10/2026. Scadenza EoI: 13/10/2027.

17) **Business offer n° BOLV20261013018 – Consulenza lettone offre supporto all'insediamento in Lettonia per produttori del settore difesa e duale**

Società di consulenza lettone specializzata nell'industria della difesa e dei prodotti a duplice uso. Accompagna produttori e sviluppatori di tecnologie che vogliono produrre, assemblare o testare nei Paesi baltici: costituzione della società e apertura del conto bancario, ricerca di uffici e siti produttivi (anche idonei alla produzione di materiale militare o vicini ad aree di addestramento per prove e dimostrazioni), preparazione delle domande di licenze e permessi, presentazione a fornitori, proprietari di immobili e consulenti legali e tecnici. Attualmente segue tre clienti in fase di autorizzazione e il fondatore ha già accompagnato quattro aziende del settore, tra cui due produttori di droni. Cerca aziende di droni, sistemi anti-drone, robotica terrestre, ottica o elettronica con prodotto pronto o quasi pronto. Tipo di accordo: accordo di investimento / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 13/10/2026. Scadenza EoI: 13/10/2027.

18) **Business offer n° BOTR20261007004 – Agenzia turca offre servizi di sviluppo commerciale, ingresso nel mercato e ricerca fornitori in Turchia**

Agenzia turca di sviluppo commerciale fondata nel 2023, operativa a livello internazionale tramite una rete di partner locali, offre servizi di ingresso nel mercato, sviluppo d'impresa e ricerca di prodotti e fornitori, in particolare per chi vuole entrare nel mercato turco. Realizza analisi di mercato e della concorrenza, individua clienti, fornitori e distributori, gestisce contatti diretti, follow-up e incontri B2B, organizza missioni commerciali e progetti pubblici di internazionalizzazione. Opera in settori come sanità, edilizia, macchinari, energia e beni di consumo, con una rete in Europa, Golfo, Marocco, paesi turcofoni e Nord America. Cerca società di consulenza, associazioni di categoria, camere di commercio, produttori ed esportatori con cui collaborare su progetti specifici o in modo continuativo. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 12/10/2026. Scadenza EoI: 12/10/2027.

19) **Business offer n° BOTR20261009031 – Struttura turca di sviluppo commerciale offre rappresentanza e accesso al mercato turco a produttori europei**

Struttura turca di sviluppo commerciale, con oltre 20 anni di esperienza professionale in aziende internazionali, supporta i produttori e le aziende tecnologiche europee che vogliono entrare o crescere nel mercato turco. Si concentra su prodotti e tecnologie industriali B2B, sistemi di sicurezza elettronica (videosorveglianza, rivelazione incendi, diffusione sonora ed evacuazione vocale, controllo accessi) e tecnologie per la produzione di idrogeno verde. Offre analisi del mercato, individuazione di clienti e distributori, mappatura degli stakeholder, primi contatti e organizzazione di incontri, rapporti con enti pubblici e associazioni di settore, sviluppo di modelli di distribuzione e rappresentanza. Cerca aziende europee di questi settori interessate a una rappresentanza commerciale locale e a partnership di lungo periodo in Turchia. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 10/10/2026. Scadenza EoI: 10/10/2027.

20) **Business offer n° BOES20261002026 – Società spagnola di servizi linguistici offre traduzione, localizzazione e interpretariato in oltre 40 lingue**

Un'azienda spagnola con circa dieci anni di esperienza e una rete di oltre 1.000 linguisti professionisti offre servizi linguistici in più di 40 lingue: traduzione e revisione, localizzazione di siti web, software, app, SaaS ed e-commerce, traduzione marketing e transcreation, traduzioni tecniche, legali e giurate, sottotitolazione, trascrizione, doppiaggio, voice-over e interpretariato in presenza o da remoto. Utilizza memorie di traduzione, glossari, gestione terminologica e controllo qualità, con flussi assistiti da traduzione automatica e revisione umana dove opportuno. Cerca PMI, grandi imprese, enti pubblici, università, agenzie, aziende tecnologiche, industriali, turistiche e di eventi con esigenze multilingue ricorrenti, oltre a fornitori linguistici che necessitano di capacità aggiuntiva in white label. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 08/10/2026. Scadenza EoI: 08/10/2027.

21) **Business offer n° BOCZ20261007011 – Società di consulenza ceca offre servizi di M&A, contabilità, paghe e consulenza fiscale e cerca partner internazionali**

Società ceca di consulenza con oltre 30 anni di esperienza, che assiste imprenditori, investitori e acquirenti strategici in tutte le fasi delle operazioni di M&A, dalla ricerca di investitori o successori alla due diligence e al closing. Aiuta inoltre gli investitori a individuare aziende ceche da acquisire o sviluppare e ha ampia esperienza con imprese di lingua tedesca. Offre anche contabilità, paghe e consulenza fiscale. Cerca investitori strategici e finanziari, fondi di private equity, advisor di M&A e corporate finance, imprenditori interessati a vendita o successione e aziende che vogliono entrare nel mercato ceco, per segnalazioni reciproche, operazioni congiunte e outsourcing contabile e fiscale. Nota: il profilo cerca partner in Regno Unito, Norvegia, Austria, Ucraina, Lituania, Cechia, Svezia, Slovacchia, Lussemburgo, Slovenia, Germania, Svizzera, Bielorussia, Portogallo e Bulgaria. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 07/10/2026. Scadenza EoI: 07/10/2027.

22) Business offer n° BOLT20261005017 – Società lituana di consulenza offre temporary management, sviluppo vendite B2B e ingresso nel mercato baltico

Società di consulenza direzionale lituana, forte di oltre vent'anni di esperienza manageriale e commerciale ai vertici aziendali, offre supporto operativo e orientato ai risultati. I servizi comprendono temporary management in fasi di cambiamento, transizione o ristrutturazione; sviluppo delle vendite B2B, con revisione dei processi commerciali, gestione di distributori e partner, key account e ottimizzazione dei canali; ristrutturazione aziendale ed efficientamento di processi e costi. Per le imprese estere che vogliono entrare o crescere in Lituania e nei paesi baltici può agire come rappresentante commerciale locale indipendente o partner per l'ingresso nel mercato, individuando clienti e distributori, supportando le trattative e sviluppando i canali di vendita. Cerca produttori, aziende di beni di largo consumo, distributori e marchi interessati al mercato baltico senza dover creare subito una propria struttura locale. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 07/10/2026. Scadenza EoI: 07/10/2027.

23) Business offer n° BOPL20261005006 – Società polacca offre ricerca fornitori, gestione delle richieste di offerta e comparazione dei preventivi

Società polacca che offre supporto agli acquisti per aziende in cerca di fornitori di prodotti o imballaggi. Sulla base di specifiche, quantità, destinazione e tempi indicati dal cliente, individua i potenziali fornitori, invia le richieste di offerta, sollecita le informazioni mancanti e prepara un confronto strutturato di prezzi, quantità minime, tempi di consegna, condizioni di pagamento e di resa. Il titolare ha esperienza nel coordinamento di trasporti marittimi, ferroviari e aerei e nello sdoganamento, e può mettere in contatto il cliente con operatori specializzati. Il cliente sceglie il fornitore e acquista direttamente. Cerca grossisti, distributori, e-commerce, titolari di marchi e produttori, PMI e grandi imprese, senza esclusive né volumi minimi. Nota: l'Italia è tra i paesi indicati. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 07/10/2026. Scadenza EoI: 07/10/2027.

24) Business offer n° BOHR20260925006 – Società croata di ricerca offre studi scientifici, analisi statistiche avanzate e valutazione d'impatto

Società croata di ricerca e consulenza offre servizi scientifici completi: definizione del problema e disegno dello studio, campionamento, sviluppo e validazione di questionari e strumenti di misura, raccolta dati, analisi statistiche avanzate (psicometria, modelli multivariati e a equazioni strutturali, metodi bayesiani, modelli predittivi e machine learning) e valutazione d'impatto ex ante, in itinere ed ex post. Effettua anche valutazioni indipendenti di soluzioni innovative, ad esempio tecnologie digitali, applicazioni di IA, EdTech e tecnologie sanitarie. Cerca imprese, università, centri di ricerca, ospedali, aziende farmaceutiche, sviluppatori tecnologici ed enti pubblici con esigenze di ricerca o di generazione di evidenze, per realizzare studi completi o singole componenti su commissione. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 05/10/2026. Scadenza EoI: 05/10/2027.

25) Business offer n° BOES20261002022 – Gruppo di ricerca universitario spagnolo offre consulenza strategica e formazione manageriale a imprese e organizzazioni

Un gruppo di ricerca universitario spagnolo specializzato in direzione strategica, gestione della conoscenza e innovazione offre consulenza, ricerca applicata e formazione per dirigenti a imprese, PMI ed enti pubblici. Le aree di competenza includono imprese familiari (passaggio generazionale, crescita, internazionalizzazione), capacità dinamiche, capitale intellettuale, cluster e distretti industriali, ambidestrezza organizzativa, sostenibilità, economia circolare e responsabilità sociale, oltre a longevità d'impresa, management sportivo e trasformazione digitale. I settori di maggiore esperienza sono turismo e ospitalità, agroalimentare e soprattutto vino, e pietra naturale e marmo. Il gruppo vanta oltre 400 pubblicazioni scientifiche e più di 30 progetti di ricerca nazionali e internazionali. Si rivolge a hotel, destinazioni, cantine, consorzi, club sportivi, imprese familiari e PMI nei distretti industriali. Tipo di accordo: accordo di outsourcing. Pubblicato il: 02/10/2026. Scadenza EoI: 02/10/2027.

26) Business offer n° BOSE20260929024 – Società svedese offre metodologia di assessment digitale per lo sviluppo commerciale e cerca partner di consulenza e formazione

Società svedese specializzata nello sviluppo delle vendite offre una metodologia basata su oltre quarant'anni di ricerca, supportata da un assessment digitale, per individuare le barriere comportamentali che impediscono a venditori competenti di avviare e sviluppare contatti con i clienti. I risultati si traducono in attività di sviluppo mirate, feedback individuali e coaching, aiutando le aziende a distinguere tra carenze di competenze e blocchi comportamentali. Non richiede integrazioni tecniche e può supportare anche la selezione di profili commerciali. L'azienda cerca partner affermati (società di formazione commerciale, coaching, selezione del personale, HR, sviluppo organizzativo) con una rete di clienti B2B, che dopo l'accreditamento integrino la metodologia nella propria offerta per una collaborazione di lungo periodo. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 02/10/2026. Scadenza EoI: 02/10/2027.

27) Business offer n° BOSE20261002005 – PMI logistica svedese offre trasporto refrigerato di prodotti ittici dalla Norvegia settentrionale e cerca clienti e operatori logistici

PMI svedese del trasporto internazionale su strada, con oltre 16 anni di esperienza, offre servizi di trasporto a temperatura controllata per prodotti ittici freschi, refrigerati e surgelati dalla Norvegia settentrionale verso la Svezia e l'Europa continentale. Dispone di una flotta moderna con semirimorchi refrigerati, furgonati e centinati e propone sia trasporti dedicati sia soluzioni logistiche su misura, con attenzione a puntualità e affidabilità. Cerca esportatori, produttori e grossisti di prodotti ittici per accordi commerciali di lungo periodo e spedizionieri e operatori logistici interessati ad affidare in outsourcing il trasporto di prodotti ittici. Nota: il profilo cerca partner in Norvegia. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 02/10/2026. Scadenza EoI: 02/10/2027.

28) Business offer n° BOTR20261001028 – Società turca di sviluppo commerciale offre servizi di accesso al mercato turco a PMI e produttori europei

Società turca di commercio estero e sviluppo d'impresa, composta da professionisti con oltre 20 anni di esperienza in vendite internazionali e gestione aziendale, affianca le imprese estere che vogliono entrare o crescere nel mercato turco. Offre ricerche e studi di fattibilità di mercato, supporto alla costituzione di società e agli adempimenti amministrativi, ricerca di distributori, agenti e clienti, incontri B2B, sviluppo di reti di vendita, gestione di marketplace ed e-commerce, coordinamento doganale e logistico, contabilità, fiscalità e assistenza legale. Opera come partner operativo e non solo consulenziale. Cerca produttori, fornitori di servizi e aziende tecnologiche di qualsiasi settore con un prodotto ben definito, interessati a sviluppare in modo duraturo le vendite in Turchia e nelle aree limitrofe. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di servizi. Pubblicato il: 01/10/2026. Scadenza EoI: 01/10/2027.

29) Business offer n° BOBG20260930020 – PMI bulgara offre assicurazioni e vignette per il personale trasferito in Bulgaria e cerca agenti, broker e distributori

PMI bulgara che propone uno sportello unico alle aziende con attività in Bulgaria che vi inviano dipendenti per periodi più o meno lunghi. Offre: copertura sanitaria integrativa (tessera personale, libera scelta dello specialista senza impegnativa, pagamento diretto alla struttura, call center 24/7, rimborsi per farmaci e occhiali, opzioni per prevenzione e cure dentistiche); assicurazione personalizzabile dei beni aziendali contro furto, incendio, allagamento, vandalismo ed esplosione; vignette autostradali singole o in blocco. Cerca agenti e distributori che inseriscano questi prodotti nel proprio portafoglio, a provvigione o retainer, per clienti che trasferiscono personale in Bulgaria. Propone inoltre a broker e compagnie assicurative con processi ancora cartacei un software personalizzabile per digitalizzare l'attività e la presenza online. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 30/09/2026. Scadenza EoI: 30/09/2027.

30) **Business offer n° BOLT20260929016 – Agenzia lituana per il lavoro offre selezione e fornitura di personale a imprese estere in outsourcing**

Agenzia lituana attiva dal 2012 nella selezione e nella somministrazione di personale opera a livello internazionale, reclutando lavoratori anche da Polonia, Lettonia, Ucraina, Bielorussia, Kazakistan e altri paesi per far fronte alla carenza di manodopera. Serve imprese manifatturiere, del commercio, dei trasporti, immobiliari e delle telecomunicazioni e può operare anche in subappalto formando squadre di lavoro. Dispone di un ampio database di profili: autisti, magazzinieri e addetti logistici; muratori, intonacatori, saldatori, elettricisti, idraulici e installatori nell'edilizia; cuochi, panettieri e personale di sala nella ristorazione; sarti, tecnologi, ingegneri e operatori di macchina nella produzione; addetti ai servizi e alle pulizie. Cerca imprese con carenza di personale fisso o temporaneo. Nota: il profilo cerca partner in Belgio, Germania, Francia, Paesi Bassi, paesi nordici, Lettonia ed Estonia. Tipo di accordo: accordo di outsourcing. Pubblicato il: 29/09/2026. Scadenza EoI: 29/09/2027.

31) **Business offer n° BOUA20260928018 – Società ucraina di executive search e consulenza organizzativa offre selezione di manager per aziende internazionali**

Società ucraina specializzata in executive search e consulenza organizzativa per l'individuazione di figure chiave di direzione e management. Prima di ogni ricerca analizza il contesto aziendale: team fondatore, fase di sviluppo, struttura, sistema di valori e problema specifico che il nuovo manager dovrà affrontare, avvalendosi di metodologie riconosciute di analisi organizzativa. Su questa base definisce un profilo preciso e conduce una ricerca mirata, offrendo uno sguardo esterno e indipendente. Accetta un numero limitato di incarichi per garantirne la qualità. Cerca PMI, scale-up e organizzazioni più grandi in crescita o trasformazione, fondatori e uffici HR che necessitano di supporto esterno e riservato per nomine dirigenziali strategiche. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 28/09/2026. Scadenza EoI: 28/09/2027.

32) **Business offer n° BOUA20260928021 – Piattaforma di pagamento offre conti aziendali multivaluta, bonifici internazionali e carte aziendali alle imprese che operano all'estero**

Fornitore di infrastrutture finanziarie per imprese attive a livello internazionale offre conti aziendali multivaluta in EUR, USD e GBP con IBAN dedicati intestati all'azienda, bonifici SEPA ordinari e istantanei, trasferimenti internazionali con accesso diretto SWIFT e cambio valuta integrato con costi trasparenti. La piattaforma consente pagamenti singoli o massivi verso carte, wallet e IBAN in tutto il mondo (stipendi, fornitori, partner) e l'emissione di carte aziendali con monitoraggio delle spese in tempo reale e limiti personalizzabili. L'apertura del conto avviene online in pochi giorni. Cerca imprese che operano su più mercati, aziende SaaS ed e-commerce, società con team distribuiti o pagamenti ricorrenti a fornitori esteri. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 28/09/2026. Scadenza EoI: 28/09/2027.

33) Business offer n° BOUA20260928025 – Consulenza ucraina offre ricerche di mercato e analisi competitiva per l'ingresso in nuovi mercati

Società di consulenza ucraina offre ricerche e analisi a supporto delle decisioni di mercato di startup, PMI e grandi imprese: ingresso in nuovi paesi o segmenti, lancio o riposizionamento di prodotti, crescita bloccata, pressione competitiva. Il servizio copre cinque aree: analisi di mercato e della domanda, competitive intelligence, strategia di posizionamento e di categoria, visibilità nei motori di ricerca e nelle risposte generate dall'IA, pianificazione del sistema commerciale. Tra i risultati: diagnosi, analisi delle opportunità, scenari, raccomandazioni prioritarie e un piano d'azione a 90 giorni. Cerca clienti diretti e intermediari (società di consulenza, consulenti export, agenzie digitali, camere di commercio, cluster, acceleratori) anche per subfornitura riservata. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 28/09/2026. Scadenza EoI: 28/09/2027.

34) Business offer n° BOCO20260925028 – Parco industriale colombiano offre magazzini logistici e capannoni su misura vicino al porto e cerca operatori e investitori

Complesso immobiliare industriale e logistico situato nel principale porto caraibico della Colombia, vicino ai terminal, al corridoio industriale locale e alle zone franche. Offre locazione flessibile di magazzini e capannoni ad alte specifiche (stoccaggio pesante, scaffalature automatizzate, linee di assemblaggio, temperatura controllata), sviluppo di strutture built-to-suit su esigenza del cliente, gestione del parco, sicurezza e manutenzione delle infrastrutture. Cerca aziende europee manifatturiere, di assemblaggio, beni di consumo, chimica e logistica (anche operatori 3PL/4PL) che vogliano una base operativa in America Latina, investitori e fondi immobiliari per co-investire nelle nuove fasi del parco, e fornitori di automazione di magazzino, fotovoltaico industriale ed edilizia sostenibile. Nota: il profilo cerca partner in Paesi Bassi, Spagna, Stati Uniti, Germania e Messico. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

35) Business offer n° BOCO20260925031 – Operatore logistico colombiano in zona franca cerca partner europei di ricerca e tecnologia per digitalizzare la logistica

Operatore logistico 3PL autorizzato come utente di servizi industriali in una zona franca di Cartagena (Colombia). Offre a importatori ed esportatori magazzinaggio in regime di zona franca con sospensione dei dazi, gestione inventari e distribuzione, consulenza doganale e di conformità per il commercio estero, preventivazione di costi e tempi, ottimizzazione dei percorsi e coordinamento di ricezione portuale e trasporto multimodale. Nell'ambito della propria modernizzazione cerca università, centri di ricerca, cluster dell'innovazione logistica e sviluppatori di software (WMS, IoT, automazione dei processi, tracciabilità delle merci) per trasferimento di conoscenze, studi di fattibilità, progetti congiunti e test pilota di soluzioni digitali in zona franca. Nota: il profilo cerca partner in Portogallo, Spagna, Svizzera, Stati Uniti e Paesi Bassi. Tipo di accordo: accordo di outsourcing. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

36) Business offer n° BOCO20260925037 – Fornitore colombiano di servizi portuali e marittimi offre stivaggio, pulizia carene e assistenza alle navi a operatori europei

Azienda colombiana di operazioni portuali e servizi marittimi certificata ISO 9001, con sede a Cartagena e attiva nei principali porti caraibici del paese. Offre squadre di stivatori, carico e scarico navi, riempimento e svuotamento container, tally, monitoraggio reefer e gestione inventari per ogni tipo di merce; inoltre pulizia e ispezione subacquea delle carene, servizi di immersione, piccole riparazioni e draft survey. Cerca compagnie di navigazione, NVOCC e agenzie marittime, operatori portuali europei per servizi congiunti o rappresentanza reciproca, fornitori di tecnologie per digitalizzazione portuale e pulizia ecologica delle carene, e istituti di formazione marittima. Nota: il profilo cerca partner in Germania, Paesi Bassi, Spagna, Singapore e Stati Uniti. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

37) Business offer n° BOCO20260925038 – Agenzia doganale colombiana offre sdoganamento, classificazione tariffaria e consulenza sul commercio estero a imprese europee

Agenzia doganale autorizzata con sede a Cartagena, principale porta caraibica del commercio estero colombiano. Offre gestione completa di import ed export e rappresentanza presso l'autorità doganale nazionale, classificazione tariffaria, calcolo dei dazi, verifica dell'origine e gestione dei permessi di importazione (sanitari, ambientali, di sicurezza), consulenza su accordi di libero scambio, drawback e preferenze tariffarie, pianificazione dei costi e assistenza in porto e nelle zone franche per ispezioni e trasferimenti in regime vincolato. Cerca esportatori, produttori e importatori europei che spediscono merci in Colombia, spedizionieri e operatori logistici 3PL/4PL che necessitano di un partner doganale locale, e fornitori di software per sdoganamento digitale e tracciabilità della supply chain con cui integrare o validare le proprie soluzioni. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

38) Business offer n° BOCO20260925041 – Operatore logistico 3PL colombiano offre magazzinaggio, gestione scorte e distribuzione a esportatori e spedizionieri europei

Operatore logistico integrato con sede a Cartagena, principale porto caraibico della Colombia. Offre magazzinaggio generale e doganale, stoccaggio di materie prime, gestione pallet e inventari in tempo reale, riempimento e svuotamento container, cross-docking, picking, imballaggio, kitting, etichettatura e controlli qualità, coordinamento di trasporti porto-magazzino, transiti doganali e distribuzione nazionale, oltre a progettazione logistica per ridurre tempi, controstallie e costi complessivi. Cerca esportatori, produttori e trading company europei che spediscono in Sud America e necessitano di un partner 3PL in Colombia, spedizionieri e operatori 3PL/4PL internazionali per le operazioni locali, e fornitori di automazione di magazzino (AS/RS, AGV, smistamento), software WMS, tracciamento RFID/IoT e visibilità della supply chain per progetti pilota, integrazione o commercializzazione in America

Latina. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

39) Business offer n° BOCO20260925044 – Agenzia marittima colombiana offre rappresentanza di linea, assistenza alle navi e gestione dei noli a compagnie europee

Agenzia marittima e operatore di trasporto internazionale con sede a Cartagena, principale hub container della costa caraibica sudamericana. Offre assistenza alle navi negli scali colombiani (pratiche portuali, pilotaggio, rimorchio, bunkeraggio, cambi equipaggio, provviste), gestione dei noli per container FCL/LCL, carichi fuori sagoma, project cargo e breakbulk tra America Latina, Europa, Nord America e Asia, documentazione commerciale e doganale (polizze di carico, manifesti), servizi feeder e short-sea verso porti caraibici e fluviali. Cerca compagnie di navigazione europee per la rappresentanza di agenzia, spedizionieri e NVOCC per i flussi import/export, e sviluppatori di soluzioni per polizza di carico elettronica, tracciamento IoT dei container, efficienza energetica e monitoraggio delle emissioni da sperimentare sulle rotte latinoamericane. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

40) Business offer n° BOPL20260925005 – Società polacca offre sviluppo commerciale internazionale, rappresentanza in Polonia e ricerca di fornitori

Società polacca che affianca produttori, esportatori e aziende B2B nello sviluppo commerciale internazionale senza bisogno di una propria rete vendite locale. I servizi comprendono: gestione esterna del business development (ricerca e qualificazione di clienti, contatti con i decisori, coordinamento delle trattative), ricerca di distributori, importatori, agenti, integratori e acquirenti professionali, rappresentanza commerciale per chi vuole entrare nel mercato polacco, ricerca di fornitori in Polonia e in Europa per buyer internazionali e supporto a incontri e negoziazioni. Il fondatore ha esperienza in acquisti internazionali e nei rapporti tra Europa e America Latina; lavora in inglese, spagnolo e portoghese, con focus su Polonia, Europa e Colombia, Perù e Cile. Settori di interesse: macchinari industriali, attrezzature tecniche, componenti, manufatti e mobili. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

41) Business offer n° BOPL20260924007 – PMI polacca offre rappresentanza commerciale e sviluppo mercato in Polonia e CEE a produttori di macchinari

PMI polacca con esperienza in servizi per l'edilizia, progetti tecnici B2B e coordinamento di progetti tra Polonia e Germania; il management ha una formazione in ingegneria meccanica e progettazione di macchine. Sta sviluppando un'attività di business development e rappresentanza commerciale per produttori esteri di tecnologie industriali, macchinari, automazione, attrezzature tecniche e componenti. Non si limita all'importazione e rivendita: offre validazione del mercato, individuazione dei clienti, sviluppo vendite, progetti pilota, supporto tecnico e, se la domanda lo giustifica, creazione di servizi di assistenza post-vendita

locali. Mercato principale la Polonia, con possibile estensione a Repubblica Ceca, Slovacchia, Paesi baltici e Romania. Propone un modello orientato ai risultati, aperto ad agenzia, distribuzione, joint venture e investimenti. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di investimento / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 24/09/2026. Scadenza EoI: 24/09/2027.

Nota sulla trasparenza (Regolamento UE 2024/1689 – AI Act): le schede di questa newsletter sono state tradotte e sintetizzate in italiano con il supporto di un sistema di intelligenza artificiale, a partire dai profili di cooperazione pubblicati sul portale Enterprise Europe Network, e sono state verificate dal personale di Unioncamere Toscana. Fa fede il testo originale del profilo sul portale. I nomi delle aziende non sono indicati: per ricevere il contatto o manifestare interesse rivolgersi al proprio referente EEN.

SETTORE Energia, Mobilità elettrica e Ambiente – PODs – 27/10/26

Business Request

1) Business request n° BRDE20261019010 – PMI tedesca cerca sistemi di accumulo a batteria dismessi da rigenerare e riutilizzare

PMI tedesca della Renania Settentrionale-Vestfalia, attiva dal 2016 in impianti elettrici, building automation, fotovoltaico, accumuli e ricarica per veicoli elettrici, vuole valutare, rigenerare e reimpiegare sistemi di accumulo a batteria dismessi da impianti fotovoltaici e sistemi energetici degli edifici. Cerca installatori fotovoltaici ed elettrici, fornitori di energia, produttori di accumuli e gestori di impianti rinnovabili che possano fornire sistemi non più in uso e scambiare informazioni tecniche, per una cooperazione di lungo periodo. Nota: sono preferiti partner di Belgio e Paesi Bassi, ma sono benvenuti anche altri paesi europei. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 19/10/2026. Scadenza EoI: 19/10/2027.

2) Business request n° BRFR20260928001 – Porto francese sull'Atlantico cerca operatori industriali e logistici per la base dell'eolico offshore galleggiante

Un porto francese della costa atlantica ha lanciato una manifestazione d'interesse per individuare imprese che vogliano insediare attività industriali o logistiche legate all'eolico offshore, soprattutto galleggiante: progettazione e costruzione di sistemi di ormeggio e componenti, logistica degli ormeggi e dei cavi, supporto a costruzione, trasporto, installazione, esercizio e manutenzione di turbine e sottostazioni. Il porto dispone di una piattaforma di 5 ettari, 800 metri di banchina con pescaggio fino a 13 metri, rampa ro-ro e gru, che saranno potenziate come base logistica e di manutenzione dal 2030. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 28/09/2026. Scadenza EoI: 28/09/2027.

Technology Request

3) Technology request n° TRDE20261023043 – PMI tedesca delle infrastrutture idriche cerca partner di R&S su riuso delle acque grigie e reti idriche intelligenti

PMI tedesca che sviluppa e produce componenti e sistemi per acquedotti e reti di acqua potabile, esperta in progetti di ricerca e innovazione dall'idea al mercato (sensori, monitoraggio

digitale, ricerca perdite, valvole intelligenti, raccolta di energia, contaminanti emergenti, protezione da biofilm e cozze zebrate), cerca centri di ricerca, università, PMI, imprese industriali, gestori del servizio idrico ed enti pubblici per progetti comuni, in particolare su riuso e riciclo delle acque grigie nelle aree con scarsità idrica, resilienza climatica ed economia circolare. Nota: il profilo indica come paesi di interesse Danimarca, Svezia, Svizzera, Cipro e Austria. Tipo di accordo: accordo di cooperazione in R&S. Pubblicato il: 23/10/2026. Scadenza EoI: 23/10/2027.

4) **Technology request n° TRPL20261019023 – PMI polacca cerca partner tecnologici per un sistema di gestione dell'energia con IA per rinnovabili, batterie e idrogeno**

PMI polacca di ingegneria fondata nel 2024, specializzata in integrazione delle rinnovabili, idrogeno e gestione intelligente dell'energia, sviluppa un sistema di gestione energetica con intelligenza artificiale a bordo che coordina fotovoltaico, eolico, batterie, elettrolizzatori, stoccaggio di idrogeno, celle a combustibile e domanda degli utenti. Cerca produttori di elettrolizzatori, celle a combustibile, accumuli, fotovoltaico ed eolico, integratori, gestori di siti pilota, PMI, università e centri di ricerca per integrazione tecnica, R&S congiunta, progetti pilota e diffusione commerciale. Tipo di accordo: accordo di cooperazione in R&S / accordo commerciale con assistenza tecnica. Pubblicato il: 19/10/2026. Scadenza EoI: 19/10/2027.

5) **Technology request n° TRDE20260930017 – PMI tedesca del riciclo di candele e lumini cimiteriali cerca partner tecnologici per una linea di riciclo continua**

Giovane PMI tedesca che raccoglie, con oltre 50 punti di raccolta presso negozi, cimiteri, chiese e comuni, residui di candele e lumini cimiteriali anche misti e contaminati, e ne recupera la cera per clienti industriali, vuole realizzare una linea modulare continua da circa 490 tonnellate l'anno con triturazione, separazione termica della cera, separazione di vetro e metalli, selezione delle plastiche con sensori, filtrazione e decolorazione della cera. Cerca costruttori di macchine, società di ingegneria di processo e centri di ricerca per sviluppare, testare e industrializzare il processo. Tipo di accordo: accordo commerciale con assistenza tecnica. Pubblicato il: 30/09/2026. Scadenza EoI: 30/09/2027.

Nota sulla trasparenza (Regolamento UE 2024/1689 – AI Act): le schede di questa newsletter sono state tradotte e sintetizzate in italiano con il supporto di un sistema di intelligenza artificiale, a partire dai profili di cooperazione pubblicati sul portale Enterprise Europe Network, e sono state verificate dal personale di Unioncamere Toscana. Fa fede il testo originale del profilo sul portale. I nomi delle aziende non sono indicati: per ricevere il contatto o manifestare interesse rivolgersi al proprio referente EEN.

SETTORE Energia, Mobilità elettrica e Ambiente – OFFERTE – 27/10/26

Business Offer

1) **Business offer n° BOSK20261012019 – PMI slovacca offre pompe industriali, valvole e progetti chiavi in mano per la gestione delle acque**

PMI slovacca con oltre 20 anni di esperienza fornisce, installa e ripara pompe industriali, valvole, regolatori di pressione, filtri e raccorderia metallurgica e in acciaio inox certificata. Realizza inoltre progetti chiavi in mano di ingegneria idraulica e infrastrutture idriche per comuni e industria: calcoli e progettazione, documentazione tecnica, assemblaggio di unità tecnologiche, strutture in acciaio e quadri elettrici, collaudo, formazione degli operatori, messa in servizio e manutenzione post-vendita. Opera secondo le norme ISO 9001 e ISO 45001. Cerca impianti industriali, gestori del servizio idrico, enti locali e imprese di ingegneria civile per forniture continuative, montaggi e manutenzione in outsourcing. Nota: il profilo cerca partner in Germania, Svezia, Finlandia, Norvegia e Danimarca. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 27/10/2026. Scadenza EoI: 27/10/2027.

2) **Business offer n° BOUA20261022018 – Produttore ucraino di sistemi di filtrazione industriale per gas, aria e liquidi cerca partner per accordi di produzione**

Azienda ucraina fondata nel 2005, specializzata in soluzioni complete per la filtrazione industriale di gas, aria e liquidi. Il portafoglio comprende filtri a maniche, elettrofiltri, filtri a cartuccia, cicloni e separatori di polveri, filtri per ventilazione, teli per filtropressa e sacchi per filtrazione di liquidi, prodotti tessili tecnici (silos in tessuto, giunti di dilatazione) e componenti ausiliari come serrande, rotovalvole e coclee. Offre progetti chiavi in mano: progettazione, produzione, logistica, supervisione del montaggio, messa in servizio e manutenzione. Cerca società di ingegneria impiantistica e di tecnologie ambientali, gestori di impianti industriali, integratori di sistemi e produttori che necessitano di apparecchiature di filtrazione su misura, per fornitura, produzione personalizzata, subfornitura e progetti congiunti. Tipo di accordo: accordo di fornitura. Pubblicato il: 22/10/2026. Scadenza EoI: 22/10/2027.

3) **Business offer n° BOES20261020008 – Produttore spagnolo di cestini intelligenti a energia solare con compattatore cerca distributori**

Un'azienda spagnola sviluppa e produce soluzioni intelligenti per la raccolta dei rifiuti urbani. Offre un cestino modulare alimentato a energia solare, con capacità di 200 litri e compattatore fino a 600 kg di forza (rapporto fino a 6:1), che riduce la frequenza di svuotamento. Il sistema trasmette in tempo reale livello di riempimento, anomalie e stato delle batterie a una piattaforma web e mobile per pianificare i giri di raccolta. È progettato per l'uso esterno intensivo, con struttura rinforzata, doppie batterie e doppi sensori. Cerca distributori di attrezzature per la gestione dei rifiuti, arredo urbano, soluzioni smart city o macchine per il vuoto a rendere, con rete consolidata presso comuni, gestori dei rifiuti e servizi urbani, in grado di promuovere il prodotto e coordinare installazione e assistenza. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 20/10/2026. Scadenza EoI: 20/10/2027.

4) Business offer n° BOES20261020012 – Azienda spagnola di sistemi pneumatici automatici di raccolta rifiuti cerca partner commerciali e di progetto

Un'azienda spagnola progetta, fornisce, installa e gestisce dal 2000 sistemi pneumatici automatici di raccolta dei rifiuti, con oltre 40 progetti realizzati in sette paesi tra Europa, Medio Oriente e Asia-Pacifico. I rifiuti conferiti nelle bocchette vengono trasportati in tubazioni sotterranee fino a una centrale di raccolta, con gestione di diverse frazioni, monitoraggio digitale, controllo accessi e funzionamento automatico 24 ore su 24. Le applicazioni comprendono quartieri residenziali, ospedali, RSA, aeroporti, stazioni, porti, università, centri congressi, centri commerciali, stadi e resort. Cerca gestori di rifiuti, società di ingegneria e costruzione, sviluppatori immobiliari, gestori di infrastrutture e facility manager in grado di individuare progetti nelle fasi iniziali e introdurre la soluzione ai decisori. Nota: il profilo cerca partner in Australia, Arabia Saudita, Corea del Sud, Norvegia, Giappone, Canada e Singapore. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 20/10/2026. Scadenza EoI: 20/10/2027.

5) Business offer n° BOSI20261019024 – PMI slovena offre piattaforma con IA per ottimizzare batterie, fotovoltaico, ricarica EV e climatizzazione

PMI slovena offre una piattaforma software basata su IA che prevede consumi e produzione di energia e ottimizza automaticamente il funzionamento di batterie, impianti fotovoltaici, colonnine di ricarica e sistemi di riscaldamento e raffrescamento in funzione dei prezzi dinamici dell'elettricità. Comunica con i dispositivi tramite protocolli standard (Modbus, MQTT, REST), supporta comunità energetiche, servizi di flessibilità e regolazione di frequenza, con risparmi dichiarati fino al 25% sui costi elettrici. Uno strumento complementare dimensiona impianti fotovoltaici e di accumulo calcolandone ROI, IRR e tempi di ritorno. Cerca utility e venditori di energia, system integrator ed ESCO, aggregatori, produttori di batterie, inverter, colonnine e pompe di calore, anche per accordi white label. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di fornitura. Pubblicato il: 19/10/2026. Scadenza EoI: 19/10/2027.

6) Business offer n° BOHU20261016002 – Azienda ungherese offre sistema di gestione dell'energia rinnovabile senza immissione in rete e cerca distributori e installatori

Azienda ungherese di tecnologie energetiche sviluppa e produce un sistema di gestione dell'energia per l'autoconsumo da fotovoltaico, mini-eolico e mini-idroelettrico, in taglie da 4-8 kW monofase e 10-30 kW trifase. Il sistema preleva dalla rete solo quando la produzione rinnovabile non basta e non immette mai energia in rete, evitando autorizzazioni e modifiche contrattuali con il fornitore; devia automaticamente le eccedenze verso la produzione di acqua calda sanitaria, divide i carichi per priorità, azzera i consumi notturni in standby e, con batterie standard, funziona da UPS in caso di blackout. È adatto ad abitazioni, strutture ricettive, case di cura, piccole imprese e aziende zootecniche. Cerca distributori di materiale elettrico ed energetico, installatori fotovoltaici, EPC contractor e integratori di sistemi. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di fornitura. Pubblicato il: 16/10/2026. Scadenza EoI: 16/10/2027.

7) Business offer n° BOSK20261016018 – Produttore slovacco di stazioni di ricarica per e-bike e postazioni di servizio per biciclette cerca distributori

Produttore slovacco fondato nel 2018 sviluppa e realizza infrastrutture per la ricarica delle biciclette elettriche e la loro manutenzione: stazioni fisse in diverse configurazioni, con prese per i principali sistemi di e-bike, attrezzi, compressore, parcheggio e sistemi di blocco; postazioni di servizio autonome con attrezzi e pompa; soluzioni di ricarica mobili. Si rivolge a comuni, enti turistici, hotel, campeggi e destinazioni cicloturistiche e conta circa 120 stazioni installate in Slovacchia. Garantisce produzione, imballaggio, logistica, documentazione di installazione e assistenza tecnica. Cerca distributori B2B affermati nei settori dell'arredo urbano, delle infrastrutture ciclabili, degli impianti elettrici, della mobilità elettrica e delle attrezzature turistiche. Nota: il profilo cerca partner in Austria. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 16/10/2026. Scadenza EoI: 16/10/2027.

8) Business offer n° BOUA20261016001 – Produttore ucraino di riscaldatori elettrici a infrarossi a risparmio energetico cerca distributori e installatori

Produttore ucraino attivo dal 2006 realizza riscaldatori elettrici a infrarossi a onda lunga per abitazioni, edifici commerciali e sociali, con certificazione CE e già esportati in diversi paesi europei. La gamma comprende pannelli in metallo-ceramica e ceramica-granito, battiscopa riscaldanti, pannelli a soffitto, modelli controllabili via Wi-Fi e riscaldatori di design con stampe personalizzate. La tecnologia brevettata ad accumulo di calore continua a rilasciare calore fino a 2 ore dopo lo spegnimento, con risparmi fino al 45% rispetto ai convettori. Offre private label, supporto marketing e consegne in 2-7 giorni. Cerca distributori, importatori, grossisti e installatori nel settore termoidraulico, edile ed elettrico. Nota: il profilo cerca partner in Polonia, Cechia, Slovacchia, Ungheria, Romania, Bulgaria, Moldavia e paesi baltici. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di fornitura. Pubblicato il: 16/10/2026. Scadenza EoI: 16/10/2027.

9) Business offer n° BOUA20261016009 – Azienda ucraina di riciclo offre scaglie di PET riciclato e materie prime seconde ad acquirenti industriali

Azienda ucraina fondata nel 2009 ricicla bottiglie in PET post-consumo e produce scaglie di PET trasparenti, azzurre, verdi e marroni, in pezzature da 12 a 18 mm, confezionate in big bag da circa 500 kg, con parametri di qualità controllati (impurità, PVC, colle, polveri, umidità) nel laboratorio interno. Fornisce inoltre tappi in PE e etichette in PP macinati, anche in miscela, carta da macero e film in PE di recupero. Serve il mercato ucraino ed esporta in Europa; specifiche, volumi, prezzi e condizioni di consegna sono disponibili su richiesta. Cerca acquirenti industriali, riciclatori di plastica, produttori che utilizzano PET riciclato come materia prima, aziende di gestione rifiuti e operatori del commercio di materie prime seconde. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di fornitura. Pubblicato il: 16/10/2026. Scadenza EoI: 16/10/2027.

10) Business offer n° BONL20261013016 – Azienda olandese offre tecnologia per la produzione in loco di disinfettanti per acqua e superfici e cerca distributori

Azienda olandese specializzata nella disinfezione di acqua e superfici, che ha sviluppato una tecnologia per generare il disinfettante direttamente in sito, quando serve. I vantaggi: maggiore sicurezza di approvvigionamento, meno sostanze chimiche pericolose da manipolare e stoccare, meno rifiuti da prodotti scaduti, più autonomia operativa e consulenza da parte di microbiologi esperti. Si applica alle acque di processo industriali (risciacquo, raffreddamento, lavaggio, ingrediente). Cerca in tutta l'UE distributori con rete clienti nel trattamento acque, nelle tecnologie di processo o nell'igiene industriale, preferibilmente con assistenza tecnica e manutenzione propria; cerca inoltre utenti industriali per installazioni pilota in Germania e Belgio. Esclusi il settore agricolo e quello della cannabis. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 13/10/2026. Scadenza EoI: 13/10/2027.

11) Business offer n° BOTR20261009030 – Azienda tecnologica turca offre piattaforma con IA per la gestione dell'impronta di carbonio e cerca partner europei

Azienda tecnologica turca offre una piattaforma digitale multilingue basata su IA e machine learning per calcolare l'impronta di carbonio di organizzazione e di prodotto, gestire i dati sulle emissioni e predisporre la rendicontazione secondo il GHG Protocol e le norme ISO 14064 e 14067. Include moduli per LCA, dichiarazioni ambientali di prodotto (EPD), raccolta dati dai fornitori e reportistica CBAM, oltre a un'API per integrare il calcolo in altri software e a simulazioni di scenari di riduzione. I dati possono essere caricati manualmente, via Excel o tramite integrazione con ERP e IoT. Cerca in Europa distributori, rivenditori, società di consulenza ambientale, sviluppatori software e system integrator in grado di adattare la piattaforma alle esigenze dei clienti e sostenerne la commercializzazione. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 10/10/2026. Scadenza EoI: 10/10/2027.

12) Business offer n° BOUA20261009001 – Produttore ucraino di pellet di legno e paglia per riscaldamento, barbecue e lettiere cerca acquirenti e distributori

Produttore ucraino attivo dal 2020 dispone di due stabilimenti con macchinari importati conformi agli standard. Il primo lavora legno di latifoglie e produce cippato e pellet di diverse pezzature e specie legnose, tra cui pellet per affumicatura e grill da legno di alberi da frutto e latifoglie (melo, ciliegio, acero, quercia, ontano). Il secondo produce pellet combustibile da latifoglie e conifere e pellet di paglia come lettiera per animali, oltre a lettiera igienica in legno per gatti, in big bag o sacchi. Cerca acquirenti che utilizzano pellet e cippato per uso industriale o commerciale, grossisti, rivenditori, agenti, distributori e negozi online in tutto il mondo, per accordi di fornitura di lungo periodo. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 09/10/2026. Scadenza EoI: 09/10/2027.

13) Business offer n° BOIE20261007027 – PMI irlandese offre sistemi IoT di monitoraggio delle reti elettriche di distribuzione con piattaforma basata su IA

PMI tecnologica irlandese sviluppa e fornisce dispositivi IoT per il monitoraggio delle reti elettriche di distribuzione in bassa e media tensione, installabili in cabine, punti di alimentazione e trasformatori su palo. Il sistema misura tensione, corrente, potenze, frequenza, fattore di potenza e armoniche, con elaborazione edge, invio dei dati via rete cellulare e un backend basato su IA a supporto delle decisioni operative. L'architettura aperta (protocolli standard come MQTT e HTTPS) si integra con i sistemi già in uso, lasciando al cliente il controllo dei dati. Applicazioni: qualità dell'energia, carico dei trasformatori, squilibri di fase, integrazione di rinnovabili e ricarica elettrica, rilevamento guasti, pianificazione di rete. Cerca distributori di energia, fornitori di soluzioni smart grid, system integrator e società di ingegneria. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di fornitura. Pubblicato il: 08/10/2026. Scadenza EoI: 08/10/2027.

14) Business offer n° BOIE20261005032 – PMI irlandese offre sistema modulare di accumulo a batterie per nautica, off-grid e industria e cerca partner industriali

PMI irlandese del settore energetico sta sviluppando una piattaforma modulare di accumulo elettrico ad alta densità energetica, basata su blocchi batteria gestibili singolarmente, un sistema rack con moduli sostituibili a caldo e funzioni di gestione dell'energia. L'architettura consente di adattare la capacità, isolare o sostituire singoli moduli e mantenere operativo il resto del sistema. Le applicazioni riguardano imbarcazioni elettriche e ibride, accumulo stazionario e off-grid, alimentazione di emergenza e sistemi energetici industriali. In fase di validazione dei prototipi e industrializzazione, cerca OEM, system integrator, costruttori di apparecchiature e fornitori di sistemi energetici per integrazione, progetti dimostrativi, test e certificazione, produzione e successiva commercializzazione. Nota: il profilo cerca partner in Germania, Francia, Regno Unito, Canada, Europa centro-orientale, paesi baltici e nordici. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 06/10/2026. Scadenza EoI: 06/10/2027.

15) Business offer n° BOSI20261001005 – Produttore sloveno di illuminazione pubblica e stradale a LED cerca distributori, installatori ed ESCO

Produttore sloveno di apparecchi di illuminazione LED professionali, con produzione digitalizzata Industria 4.0 e installazioni in oltre 50 comuni europei, offre lampioni e apparecchi urbani ad alta efficienza per strade, percorsi pedonali, centri storici e aree industriali, pensati per sostituire impianti energivori e ridurre i costi energetici e di manutenzione. Un laboratorio fotometrico interno, calibrato con istituti accreditati, assicura dati precisi per la progettazione illuminotecnica stradale. Gli apparecchi sono certificati ENEC ed ENEC+ e predisposti per la smart city con interfacce DALI-2, Zhaga e NEMA per la gestione centralizzata. Cerca distributori di materiale elettrico e agenti con contatti presso enti pubblici e multiutility, oltre a installatori elettrici, imprese di ingegneria civile ed ESCO. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 01/10/2026. Scadenza EoI: 01/10/2027.

16) **Business offer n° BOSI20260930004 – Produttore sloveno di proiettori LED per impianti sportivi e grandi aree cerca distributori, installatori e sviluppatori**

Produttore sloveno di apparecchi di illuminazione LED professionali, con esperienza in progetti municipali e industriali in Europa, offre serie di proiettori LED modulari per impianti sportivi all'aperto (calcio, basket, tennis) e grandi aree come parcheggi, zone commerciali e poli logistici, in sostituzione di proiettori tradizionali ad alto consumo. Dispone di un laboratorio fotometrico interno calibrato con laboratori accreditati, che garantisce dati affidabili per simulazioni illuminotecniche e conformità sull'abbagliamento, e di una produzione digitalizzata Industria 4.0 con piena tracciabilità. Gli apparecchi sono configurabili per potenza, ottica e budget e supportano sistemi di dimmerazione intelligente. Cerca distributori e agenti con contatti presso comuni, società sportive e facility manager, oltre a installatori elettrici, imprese e ESCO. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 30/09/2026. Scadenza EoI: 30/09/2027.

17) **Business offer n° BOCO20260925033 – Gruppo energetico colombiano offre bunkeraggio e stoccaggio di carburanti e cerca armatori e partner per combustibili alternativi**

Gruppo energetico colombiano con oltre 29 anni di esperienza nella distribuzione di combustibili liquidi e gas naturale, certificato ISO 9001, 14001 e 45001. Offre bunkeraggio di combustibili marini (VLSFO, HSFO, LSMGO) con chiatte e autobotti nei principali porti caraibici colombiani, 9 terminal di stoccaggio per 1,8 milioni di barili, oltre 450 stazioni di servizio, gas naturale, lubrificanti industriali e generazione elettrica off-grid. Cerca compagnie di navigazione, armatori e broker di bunker; produttori di combustibili alternativi (GNL, bio-GNL, metanolo, ammoniaca, idrogeno) e fornitori di tecnologie di bunkeraggio per joint venture o progetti pilota; università e società di ingegneria per la decarbonizzazione portuale. Nota: il profilo cerca partner in Belgio, Svizzera, Germania, Paesi Bassi e Danimarca. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

18) **Business offer n° BOSE20260925017 – Produttore svedese di cargo bike elettriche cerca distributori e rivenditori in Europa centrale, orientale e meridionale**

PMI svedese fondata nel 2007 e attiva nella mobilità urbana sostenibile, che sviluppa, assembla e vende bici cargo elettriche per famiglie, imprese ed enti pubblici, adatte al trasporto di bambini, merci, animali e attrezzature professionali. È il principale operatore del suo genere nei paesi nordici, con oltre 450 rivenditori tra mercato nordico e tedesco. Le bici sono prodotte nell'Unione Europea, testate secondo standard europei e disponibili in modelli premium, versatili ed economici. Per replicare il proprio modello distributivo, basato su catene grandi e piccole e rivenditori indipendenti, cerca distributori, negozi di biciclette, fornitori di soluzioni di mobilità e agenti commerciali capaci di garantire dimostrazioni, promozione locale, assistenza clienti e post-vendita. Nota: l'Italia è tra i paesi indicati. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

Technology Offer

19) Technology offer n° TOES20261027005 – PMI spagnola aggregatore energetico cerca partner e investitori per replicare il proprio modello di business in Europa

PMI spagnola con oltre 10 anni di esperienza che opera come aggregatore energetico e rappresentante dei consumatori diretti nel mercato elettrico, con piattaforma e metodologia proprietarie. Gestisce anche accesso alla rete e ottimizzazione della potenza contrattata, consentendo alle imprese aderenti risparmi di circa il 20%. Il modello è replicabile nell'Unione europea grazie al quadro normativo comune sulla partecipazione diretta dei consumatori ai mercati elettrici. Cerca partner europei in grado di replicarlo nel proprio territorio, acquisendo e gestendo clienti locali, con trasferimento di tecnologia, formazione e adattamento della piattaforma; investitori che finanzino l'ingresso in nuovi mercati; enti interessati a collaborare in R&S su mercati energetici, gestori di rete, condivisione di dati e IA. Nota: l'Italia è tra i paesi indicati. Tipo di accordo: accordo commerciale con assistenza tecnica / accordo di investimento / accordo di cooperazione in R&S. Pubblicato il: 27/10/2026. Scadenza EoI: 27/10/2027.

20) Technology offer n° TOES20261019028 – Università spagnola offre in licenza sistema di visione artificiale per selezionare imballaggi negli impianti di riciclo

Un gruppo di ricerca di un'università spagnola ha sviluppato un sistema di visione artificiale basato sull'intelligenza artificiale che, in tempo reale e in modo automatico, identifica i materiali degli imballaggi e i loro componenti (come i tappi), rileva contaminanti chimici indipendentemente dall'etichetta e conta gli oggetti anche in flussi densi o sovrapposti. Il dispositivo, in un involucro protetto per ambienti industriali, comprende nastro trasportatore, illuminazione LED regolabile, telecamera e reti neurali convoluzionali; invia i segnali a un PLC tramite protocolli standard (Ethernet/IP, OPC UA) per la selezione fisica con getti d'aria o deviatori e funziona offline. È a livello di prototipo funzionale. Pensato per impianti di trattamento dei rifiuti urbani e di riciclo degli imballaggi leggeri, cerca aziende interessate a licenza e partner per R&S e cooperazione tecnica. Tipo di accordo: accordo commerciale con

assistenza tecnica / accordo di investimento / accordo di licenza / accordo di cooperazione tecnica. Pubblicato il: 19/10/2026. Scadenza EoI: 19/10/2027.

21) Technology offer n° TOES20261016019 – Azienda spagnola offre rilevamento perdite idriche con termografia aerea e IA e cerca partner per bando Water4All

Azienda tecnologica spagnola specializzata nell'acquisizione termografica aerea non invasiva delle reti idriche interrate, con elaborazione delle immagini e modelli di intelligenza artificiale addestrati sui dati di verifica in campo, per individuare le perdite nascoste, classificarle per gravità e ottimizzare le riparazioni. La soluzione sarà dimostrata in un'isola delle Canarie la cui rete dipende interamente dalla dissalazione, con la collaborazione dell'ente idrico locale. Per il bando Water4All JTC 2026 (Topic 3.1, gestione intelligente delle reti idriche), con scadenza della pre-proposta il 10 novembre 2026, cerca un'università o un centro di ricerca esperto come coordinatore e responsabile della validazione, e un partner di ricerca in un secondo paese ammissibile, preferibilmente in un'area insulare, costiera o con scarsità idrica, per modellazione idraulica e un secondo pilota di replica. Nota: il profilo cerca partner in Grecia, Belgio, Malta, Paesi Bassi, Germania e Irlanda. Tipo di accordo: accordo di cooperazione in R&S. Pubblicato il: 16/10/2026. Scadenza EoI: 16/10/2027.

22) Technology offer n° TOES20261006016 – Azienda spagnola offre piattaforma decisionale per asset energetici e cerca operatori di rinnovabili per progetti pilota

Azienda tecnologica spagnola specializzata nel supporto decisionale digitale per l'energia, che ha sviluppato una piattaforma per valutare asset, portafogli e opportunità operative. Integra in un unico quadro dati di mercato e ricavi, osservazioni meteo e previsioni di produzione, specifiche e prestazioni degli impianti, vincoli di rete, ipotesi tecnico-finanziarie ed esposizione climatica, per fotovoltaico, eolico, accumuli, progetti ibridi, domanda flessibile e sistemi behind-the-meter. Propone progetti pilota di 4-8 settimane, ciascuno su una domanda precisa: confronto tra previsioni e produzione reale, prestazioni degli impianti, impatto dei vincoli di rete, domanda dei data center abbinata a generazione e accumulo. Cerca proprietari e operatori di impianti rinnovabili e di accumulo, produttori indipendenti, sviluppatori, asset manager, data center, siti industriali con domanda flessibile, aggregatori e investitori disposti a fornire dati e un caso d'uso concreto. Nota: l'Italia è tra i paesi indicati. Tipo di accordo: accordo commerciale con assistenza tecnica / accordo di cooperazione tecnica / accordo di cooperazione in R&S. Pubblicato il: 15/10/2026. Scadenza EoI: 15/10/2027.

23) Technology offer n° TOCH20261007010 – PMI svizzera offre membrane per ridurre e recuperare i gas fluorurati nell'industria dei semiconduttori

PMI svizzera che ha sviluppato membrane a setaccio molecolare per separare e pre-concentrare gas fluorurati ad alto effetto serra (CF_4, SF_6 e altri composti PFAS) dagli scarichi diluiti degli impianti di produzione di semiconduttori. Concentrando i gas prima dei sistemi di abbattimento, la tecnologia riduce il carico di gas vettore, i consumi elettrici e le dimensioni

delle apparecchiature, e consente di purificare i gas per riciclarli. Il sistema è modulare, compatto, interamente elettrico e integrabile nelle infrastrutture esistenti di trattamento degli scarichi. Cerca produttori di semiconduttori, fornitori di attrezzature, di sistemi di gestione e abbattimento gas e organismi di ricerca per validazioni tecniche, dimostrazioni pilota e diffusione commerciale, oltre a un consorzio per il bando Horizon Europe HORIZON-CL4-2027-01-MAT-PROD-22. Nota: l'Italia è tra i paesi indicati. Tipo di accordo: accordo commerciale con assistenza tecnica / accordo di cooperazione in R&S. Pubblicato il: 13/10/2026. Scadenza EoI: 13/10/2027.

24) **Technology offer n° TOPT20261013023 – PMI portoghese offre mezzo filtrante in vetro riciclato per il trattamento delle acque e cerca partner**

PMI portoghese attiva nelle scienze della vita e nelle tecnologie ambientali ha sviluppato una soluzione per il trattamento di acque e acque reflue basata su un mezzo poroso configurabile ottenuto al 100% da vetro di scarto riciclato. Il materiale funge da supporto per biofilm, mezzo adsorbente o strato di finissaggio e può integrare impianti esistenti; granulometria, porosità e durezza si adattano alle condizioni idrauliche e agli obiettivi di trattamento. In un pilota in acquacoltura ha ridotto COD e BOD di oltre l'80% in un mese (risultato da validare in modo indipendente). Cerca società di ingegneria idrica, gestori di servizi idrici, integratori e operatori industriali o dell'acquacoltura per dimostratori, oltre a università e centri di ricerca per la validazione. Tipo di accordo: accordo commerciale con assistenza tecnica / accordo di cooperazione in R&S. Pubblicato il: 13/10/2026. Scadenza EoI: 13/10/2027.

25) **Technology offer n° TOPT20261013028 – PMI portoghese cerca partner di ricerca per sviluppare applicazioni ambientali di un vetro poroso riciclato**

PMI portoghese delle scienze della vita e delle tecnologie ambientali sviluppa una piattaforma di materiale poroso configurabile ricavato al 100% da vetro di scarto riciclato e cerca partner per progetti di R&S europei o internazionali di 24-36 mesi. Le linee di ricerca riguardano il recupero di metalli critici da percolati di batterie al litio (adsorbimento di cobalto, rame, manganese e nichel già dimostrato in laboratorio, TRL 3; recupero del litio da migliorare), il trattamento avanzato delle acque con cattura di metalli pesanti, nutrienti, PFAS e microplastiche, l'integrazione di nanosensori per l'agricoltura di precisione e l'uso come supporto microbico contro ammoniaca e odori. Cerca università, centri di ricerca, laboratori di prova e operatori industriali; l'azienda sarà partner tecnologico, non coordinatore. Tipo di accordo: accordo di cooperazione in R&S. Pubblicato il: 13/10/2026. Scadenza EoI: 13/10/2027.

26) **Technology offer n° TOTR20261013035 – PMI turca cerca partner Horizon Europe per turbina idroelettrica galleggiante modulare a coclea per bassi salti**

PMI turca attiva dal 2013 nell'idroelettrico per siti a basso salto, dove le turbine convenzionali sono poco adatte, sviluppa una piattaforma galleggiante modulare che combina turbine a coclea di Archimede orizzontali e pontoni, integrata con accumulo a batteria, sistema di

gestione dell'energia e monitoraggio remoto SCADA. Prepara una proposta Horizon Europe per migliorare prestazioni, modularità e maturità commerciale, con lavori su ottimizzazione di turbina e piattaforma, conversione di potenza, accumulo e validazione sul campo. Cerca università e centri di ricerca in idraulica, fluidodinamica e materiali, PMI delle rinnovabili, fornitori di batterie e sviluppatori SCADA, e gestori o aziende energetiche che offrano siti pilota su fiumi o infrastrutture idrauliche. Tipo di accordo: accordo di cooperazione in R&S. Pubblicato il: 13/10/2026. Scadenza EoI: 13/10/2027.

27) **Technology offer n° TOES20261009008 – Azienda spagnola di ottimizzazione energetica industriale offre soluzioni solari e ibride e cerca utenti industriali e partner tecnologici**

Azienda spagnola specializzata nell'ottimizzazione energetica dell'industria, che aiuta le imprese a ridurre consumi, costi energetici ed emissioni di CO_2. Integra e ibrida tecnologie rinnovabili e convenzionali (campi solari termici, fotovoltaico, pompe di calore, caldaie elettriche) nella configurazione più efficiente per ogni sito, partendo da studi tecnici e simulazioni che permettono di valutare fattibilità e risparmi prima di investire, per poi seguire progettazione, realizzazione e monitoraggio. Ha esperienza in progetti in Spagna, Svezia e Italia, una linea di R&S dedicata e offre anche supporto alle aziende estere che vogliono entrare nel mercato spagnolo. Cerca utenti industriali con esigenze di decarbonizzazione e partner strategici, fornitori di tecnologia e aziende industriali per studi congiunti, co-sviluppo e diffusione di soluzioni energetiche innovative. Tipo di accordo: accordo commerciale con assistenza tecnica. Pubblicato il: 09/10/2026. Scadenza EoI: 09/10/2027.

28) **Technology offer n° TOJP20261006015 – PMI giapponese offre sistemi di micro-idroelettrico per canali irrigui e cerca distributori e licenziatari nell'UE**

PMI giapponese progetta, produce, installa e assiste sistemi micro-idroelettrici a turbina aperta per canali a basso salto e alta portata, come i canali irrigui agricoli e altre infrastrutture idriche, convertendo in elettricità energia idraulica altrimenti inutilizzata. La tecnologia riduce i problemi legati ai detriti, rispetta la biodiversità acquatica ed è già in funzione in diversi siti in Giappone; sono in sviluppo meccanismi che adattano la posizione della turbina a livelli e portate variabili. L'azienda offre anche valutazione dei siti, progettazione e monitoraggio da remoto. Cerca partner nell'UE attivi in idroelettrico, infrastrutture idriche, irrigazione, rinnovabili o ingegneria: produttori, società di ingegneria e costruzioni, distributori, utility, per accordi di agenzia o distribuzione, produzione OEM o assemblaggio locale, cooperazione tecnica e licenza. Tipo di accordo: accordo commerciale con assistenza tecnica / accordo di investimento / accordo di licenza. Pubblicato il: 09/10/2026. Scadenza EoI: 09/10/2027.

29) **Technology offer n° TOES20261008016 – Società spagnola offre piattaforma di analisi dati per monitorare e ottimizzare gli impianti fotovoltaici**

Società spagnola di tecnologia e ingegneria specializzata nelle prestazioni degli impianti fotovoltaici, che offre una piattaforma di analisi basata su big data, intelligenza artificiale, algoritmi parametrici ed esperienza di settore. Integra dati SCADA e di monitoraggio con moduli di riferimento, sensori di sporcamento, termografie, curve corrente-tensione e previsioni energetiche. Funzionalità principali: monitoraggio in tempo reale di impianti e portafogli, indicatori tecnici e contrattuali personalizzati, diagnosi e quantificazione di guasti e perdite (inseguitori, stringhe scollegate, sporcamento, vegetazione, clipping degli inverter), gemelli digitali, previsioni, report e allarmi automatici, analisi dello stato delle batterie. È disponibile come monitoraggio continuo in licenza o come valutazione puntuale delle prestazioni, utile anche per garanzie e due diligence. Offre inoltre ingegneria, audit e misure accreditate ISO 17025. Cerca proprietari e gestori di impianti fotovoltaici interessati a utilizzarla con assistenza tecnica. Tipo di accordo: accordo commerciale con assistenza tecnica. Pubblicato il: 08/10/2026. Scadenza EoI: 08/10/2027.

30) **Technology offer n° TOIE20261007029 – Azienda irlandese offre monitoraggio intelligente delle reti elettriche in bassa tensione con IA e cerca partner**

Azienda tecnologica irlandese offre un'architettura modulare IoT per il monitoraggio delle reti di distribuzione elettrica: dispositivi per cabine a terra e su palo rilevano tensione, corrente, potenze, frequenza, fattore di potenza e armoniche fino alla 50ª, con campionamento configurabile da 1 secondo a 15 minuti. L'elaborazione locale individua gli eventi e adatta la frequenza di invio dei dati; un backend basato sull'IA supporta le decisioni operative, ma i dati possono confluire anche su piattaforme del cliente o di terzi tramite protocolli aperti. Applicazioni: visibilità della rete, qualità della potenza, carico dei trasformatori, integrazione di rinnovabili e ricarica elettrica, rilevamento guasti, flessibilità. Cerca gestori di rete, utility, integratori di sistemi, sviluppatori di IA e centri di ricerca per implementazioni commerciali, dimostrazioni e progetti di R&S. Tipo di accordo: accordo commerciale con assistenza tecnica / accordo di cooperazione in R&S. Pubblicato il: 08/10/2026. Scadenza EoI: 08/10/2027.

31) **Technology offer n° TOSE20261006007 – Azienda svedese offre ricarica automatica per veicoli elettrici pesanti e cerca partner per progetti dimostrativi**

Azienda svedese della mobilità elettrica sviluppa infrastrutture di ricarica conduttiva automatica a terra per veicoli elettrici commerciali e pesanti, che integrano hardware, elettronica di potenza, sistemi di controllo e software. La tecnologia consente la ricarica sia da fermo, soluzione già commercializzata, sia in movimento, in fase di sviluppo per applicazioni gravose. Cerca compagnie minerarie, operatori portuali e di terminal, operatori della logistica pesante, costruttori di veicoli, aziende energetiche e di infrastrutture di ricarica, università e centri di ricerca per progetti pilota, dimostrativi e di R&S su trasferimento di energia ad alta potenza, integrazione nei veicoli, strategie di ricarica e affidabilità del sistema. Nota: il profilo cerca partner in Brasile. Tipo di accordo: accordo di cooperazione in R&S. Pubblicato il: 06/10/2026. Scadenza EoI: 06/10/2027.

32) **Technology offer n° TOSE20261002003 – Spin-off svedese offre tecnologia di cattura della CO2 da aria e fumi industriali e cerca partner pilota**

Spin-off universitaria svedese del settore climate-tech sviluppa una piattaforma flessibile di cattura del carbonio (TRL 4) applicabile sia alla cattura diretta dall'aria (DAC) sia ai fumi di combustione industriali. La CO2 ad alta purezza ottenuta può essere trasformata in carburanti sostenibili per l'aviazione, e-metanolo, diesel sintetico e materie prime chimiche verdi, oppure stoccata in modo permanente. Cerca partner industriali ed energetici, come impianti di bioenergia ed etanolo, produttori di energia e industria pesante con calore di scarto o elettricità rinnovabile in eccesso, per ospitare unità dimostrative, oltre a università e centri di ricerca per validare e ottimizzare il processo e potenziali acquirenti della CO2 catturata. Nota: il profilo cerca partner in Brasile. Tipo di accordo: accordo di cooperazione in R&S. Pubblicato il: 02/10/2026. Scadenza EoI: 02/10/2027.

Nota sulla trasparenza (Regolamento UE 2024/1689 – AI Act): le schede di questa newsletter sono state tradotte e sintetizzate in italiano con il supporto di un sistema di intelligenza artificiale, a partire dai profili di cooperazione pubblicati sul portale Enterprise Europe Network, e sono state verificate dal personale di Unioncamere Toscana. Fa fede il testo originale del profilo sul portale. I nomi delle aziende non sono indicati: per ricevere il contatto o manifestare interesse rivolgersi al proprio referente EEN.

SETTORE Distribuzione, Logistica e Accesso ai Mercati – OFFERTE – 27/10/26

Business Offer

1) Business offer n° BOGR20261026003 – Fintech greca offre una soluzione digitale di credit scoring per PMI e cerca partner commerciali

Azienda fintech greca ha sviluppato una piattaforma digitale di credit scoring per le PMI, che combina criteri quantitativi e qualitativi per valutare il profilo finanziario di clienti, fornitori e potenziali partner commerciali. Le informazioni vengono presentate in forma strutturata per aiutare le imprese a individuare i rischi e a prendere decisioni più consapevoli, anche quando non dispongono di risorse interne per l'analisi finanziaria. La società cerca partner internazionali con reti consolidate di clienti PMI e buona conoscenza del mercato locale, come aziende fintech, fornitori di informazioni commerciali, operatori di servizi finanziari e consulenti, per promuovere e distribuire la soluzione in nuovi mercati attraverso accordi commerciali di lungo periodo. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di investimento / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 26/10/2026. Scadenza EoI: 26/10/2027.

2) Business offer n° BOXK20261026025 – Società kosovara offre servizi di ricerca sociale e comportamentale, analisi delle politiche e user research

Società kosovara di ricerca e consulenza specializzata in ricerca sociale e comportamentale applicata, analisi e valutazione delle politiche pubbliche e ricerca sull'uso delle tecnologie. Aiuta le organizzazioni a capire come le persone percepiscono, adottano e si fidano di prodotti e servizi digitali e sistemi di intelligenza artificiale. Offre user research ed esperienza cliente, indagini quantitative e qualitative (sondaggi, interviste, focus group), valutazione di programmi e d'impatto sociale, ricerca sull'IA responsabile e la trasformazione digitale, supporto metodologico e formazione. Cerca aziende tecnologiche, università ed enti di ricerca, società di consulenza, istituti di ricerca, enti pubblici, organizzazioni internazionali e ONG che vogliano affidarle incarichi come fornitore esterno di ricerca, subfornitore o consulente metodologico. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 26/10/2026. Scadenza EoI: 26/10/2027.

3) Business offer n° BOPL20261023025 – Organizzazione polacca offre programmi di benessere organizzativo e formazione per manager del wellbeing aziendale

Organizzazione polacca fondata nel 2018, attiva nel benessere sul luogo di lavoro, nello sviluppo organizzativo e nella sostenibilità umana. Aiuta i datori di lavoro a creare ambienti più sani attraverso consulenza, valutazioni del benessere organizzativo, strategie dedicate e formazione, sulla base di un modello proprietario articolato in sei aree: salute, relazioni, ambiente di lavoro, sistemi e processi, cultura organizzativa e consapevolezza. Offre un percorso formativo per Chief Wellbeing Officer e corsi su leadership, ergonomia e sviluppo dei collaboratori. Cerca società di consulenza, fornitori di servizi HR, enti di formazione, associazioni datoriali e reti professionali per proporre e adattare i programmi nei propri mercati, anche in licenza, e università o centri di ricerca per studi, benchmark e iniziative formative congiunte. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di investimento / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 23/10/2026. Scadenza EoI: 23/10/2027.

4) Business offer n° BOCZ20261022007 – Società ceca offre consulenza sulla conformità normativa per i mercati ceco e slovacco e cerca partner

Società ceca che offre competenze di conformità normativa alle imprese che immettono prodotti sui mercati ceco e slovacco, su legislazione UE e nazionale: imballaggi e responsabilità estesa del produttore, sicurezza dei prodotti, green claims, accessibilità, deforestazione, cybersecurity, diritto alla riparazione e CBAM. Fornisce valutazioni basate sulle norme applicabili, in ceco, slovacco e inglese, a prezzi fissi, un primo inquadramento gratuito entro 24 ore lavorative e monitoraggio normativo. Non è uno studio legale. Cerca fornitori di servizi EPR, società di consulenza sulla conformità, agenzie e-commerce, studi contabili e fiscali, camere di commercio, associazioni e fornitori di software di compliance, per subfornitura, segnalazioni reciproche o supporto linguistico e normativo. Nota: l'Italia è tra i paesi indicati. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 22/10/2026. Scadenza EoI: 22/10/2027.

5) Business offer n° BOCZ20261022014 – Società ceca di servizi di immigrazione e relocation cerca partner internazionali per il trasferimento di dipendenti

Società di consulenza ceca specializzata in servizi di immigrazione e relocation per dipendenti e familiari che si trasferiscono nella Repubblica Ceca. Offre consulenza in materia di immigrazione, assistenza per permessi di lavoro e di soggiorno e supporto pratico al trasferimento, sia ad aziende sia a privati; tramite un partner globale può seguire anche trasferimenti dalla Repubblica Ceca verso altri paesi. Cerca imprese internazionali che distaccano personale in Cechia, agenzie HR e di reclutamento che gestiscono collocamenti internazionali, società di relocation e fornitori di servizi di global mobility, UE ed extra-UE, che possano segnalare clienti o integrare i suoi servizi nella propria offerta, anche in subfornitura, mantenendo il rapporto con i propri clienti. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 22/10/2026. Scadenza EoI: 22/10/2027.

6) Business offer n° BODE20261001022 – Azienda tedesca offre magazzinaggio e fulfilment in Germania a produttori esteri che vogliono entrare nel mercato tedesco

Azienda bavarese attiva dal 1973 nei prodotti elettrici e industriali, certificata ISO 9001:2015, che offre ai produttori esteri un servizio di magazzino e fulfilment per il mercato tedesco senza aprire una struttura propria. Il magazzino, costruito nel 2019 nella Germania meridionale vicino all'autostrada, ha circa 1.000 m² utili, circa 500 posti pallet EUR e 200 industriali, due rampe di carico ed è riscaldato con pompa di calore. Servizi: ricevimento merci, stoccaggio, gestione e reportistica delle scorte, picking, imballaggio, spedizione ai clienti B2B, resi, etichettatura, kitting, semplici controlli qualità e supporto ai documenti doganali. Il produttore mantiene vendite, prezzi, conformità e rapporti con i clienti. Cerca produttori, preferibilmente PMI, di articoli elettrici, elettronici e industriali; valutabili anche altri prodotti non deperibili. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 22/10/2026. Scadenza EoI: 22/10/2027.

7) Business offer n° BOCY20261021024 – Start-up cipriota offre piattaforma legaltech per accedere ad avvocati verificati e cerca intermediari e investitori

Start-up legaltech costituita a Cipro nel 2026, non studio legale, che gestisce un marketplace assistito da IA: la persona descrive il problema con parole proprie, un assistente virtuale lo struttura (senza dare consulenza né scegliere il legale) e avvocati indipendenti verificati del suo paese presentano offerte a prezzo fisso; il lavoro prosegue in uno spazio protetto. Copre questioni quotidiane come lavoro, locazioni, consumo, famiglia e debiti. Dopo un pilota con avvocati di dieci paesi UE, il lancio pubblico è previsto a novembre 2026 in Francia, Spagna, Cipro e Germania. Cerca assicurazioni (soprattutto tutela legale), studi contabili e paghe, servizi di relocation, sindacati, associazioni, camere di commercio e marketplace online che propongano la piattaforma a clienti o iscritti, oltre a investitori per un round seed. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di investimento / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 21/10/2026. Scadenza EoI: 21/10/2027.

8) Business offer n° BOLT20261021011 – Società lituana offre servizi di agente commerciale e forza vendita esterna per i mercati baltici e la Finlandia

Società commerciale lituana che aiuta aziende estere senza presenza locale a conquistare clienti in Lituania, Lettonia, Estonia e Finlandia. Il team vanta circa 20 anni di esperienza in vendite e ingresso nei mercati (tecnologia, fintech, beni di largo consumo, distribuzione farmaceutica). Il servizio, modulare, comprende: creazione di liste di decisori presso le aziende target, contatto via email, LinkedIn e telefono (anche in lituano, inglese, russo e finlandese), fissazione di appuntamenti qualificati e, come agente commerciale locale, gestione di trattative e chiusura dei contratti. Si parte con un progetto pilota; il compenso combina canone mensile e success fee. Cerca produttori, aziende tecnologiche e di servizi B2B con un prodotto già affermato che vogliano entrare in quest'area. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 21/10/2026. Scadenza EoI: 21/10/2027.

9) Business offer n° BORS20261017002 – Società di consulenza serba offre supporto all'implementazione di investimenti esteri greenfield e brownfield in Serbia

Microimpresa di consulenza serba fondata nel 2014 che combina analisi economiche, finanziarie e tecnico-economiche con il coordinamento locale dei progetti, coinvolgendo specialisti esterni in base alle esigenze. Supporta le imprese estere che pianificano investimenti in Serbia, sia in nuovi impianti sia in siti o asset esistenti: studi di fattibilità, business plan, scenari finanziari, valutazione dei siti, mappatura degli stakeholder, rapporti con autorità locali, utility e fornitori di servizi, organizzazione di visite e incontri. Due diligence legale e ingegneria specialistica vengono coordinate con consulenti qualificati. Cerca imprese estere, investitori industriali, sviluppatori di progetti e società di servizi internazionali, per un supporto continuativo con accordo commerciale o per affidare in outsourcing specifici pacchetti di lavoro con risultati e scadenze concordati. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 17/10/2026. Scadenza EoI: 17/10/2027.

10) Business offer n° BOLV20261016020 – Studio contabile lettone offre servizi esternalizzati di contabilità, paghe e reportistica finanziaria

Società lettone di servizi contabili e finanziari che offre a PMI e aziende internazionali la gestione esternalizzata della contabilità, completa o per singole funzioni. I servizi comprendono tenuta della contabilità generale, gestione di fornitori e clienti, riconciliazioni bancarie, elaborazione paghe e documentazione del personale, contabilità direzionale, previsioni di cassa, budget e analisi degli scostamenti, chiusure di fine anno e preparazione della documentazione per la revisione. Ha esperienza in operazioni multivaluta, paghe transfrontaliere e contabilità del settore marittimo. Può lavorare sui propri sistemi o su quelli del cliente, partendo da un ambito limitato da ampliare nel tempo. Preferisce un supporto mensile continuativo, ma valuta anche incarichi temporanei. Nota: il profilo cerca partner in Regno Unito, Irlanda, Paesi nordici, Germania e Benelux. Tipo di accordo: accordo di outsourcing. Pubblicato il: 16/10/2026. Scadenza EoI: 16/10/2027.

11) Business offer n° BOPL20261014002 – Studio legale e tributario polacco offre supporto integrato alle imprese estere che avviano un'attività in Polonia

Studio polacco di consulenza legale e fiscale con quattro sedi e circa 300 clienti, parte di un gruppo che comprende anche una società di contabilità e una di revisione. Offre alle imprese estere un unico interlocutore per entrare e operare in Polonia: scelta della forma giuridica, costituzione e registrazione della società, gestione societaria ordinaria, riorganizzazioni e due diligence, contratti commerciali e negoziazioni con controparti polacche, contabilità, buste paga, reportistica conforme agli standard della casa madre e revisione legale. Cerca accordi commerciali con imprese estere che vogliono insediarsi o già operano in Polonia, e accordi di outsourcing o subfornitura con studi legali, società di contabilità e consulenti esteri che necessitano di un partner polacco affidabile per i propri clienti. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 14/10/2026. Scadenza EoI: 14/10/2027.

12) Business offer n° BOPL20261014004 – Studio legale polacco offre assistenza su imballaggi, rifiuti e conformità ambientale a produttori e importatori esteri

Studio polacco di consulenza legale e fiscale, con quattro sedi, circa 300 clienti e un dipartimento dedicato al diritto ambientale, assiste produttori, importatori e venditori online esteri che immettono prodotti imballati sul mercato polacco. Servizi: applicazione del Regolamento UE sugli imballaggi e i rifiuti di imballaggio (design, contenuto riciclato, etichettatura, documentazione), iscrizione e reporting nella banca dati nazionale polacca su prodotti, imballaggi e rifiuti, nomina di un rappresentante per chi non ha una sede in Polonia, responsabilità estesa del produttore, reporting delle emissioni, autorizzazioni ambientali per stabilimenti e clausole ambientali nei contratti di filiera. Cerca accordi commerciali con imprese estere e accordi di outsourcing o subfornitura con studi legali e società di consulenza sulla conformità ambientale. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 14/10/2026. Scadenza EoI: 14/10/2027.

13) Business offer n° BOPL20261014006 – Studio legale polacco offre consulenza in diritto del lavoro alle imprese estere con personale in Polonia

Studio polacco di consulenza legale e fiscale con quattro sedi e circa 300 clienti, affiancato nel gruppo da una società che gestisce buste paga e amministrazione del personale. Aiuta le imprese estere ad assumere e gestire correttamente personale in Polonia, dove il diritto del lavoro è molto tutelante e i controlli frequenti. Servizi: contratti di lavoro e regolamenti interni, assunzione di lavoratori stranieri e permessi, valutazione del rischio di riqualificazione dei contratti con lavoratori autonomi, trasparenza retributiva, whistleblowing e procedure anti-mobbing, audit HR, ristrutturazioni e licenziamenti collettivi, contenzioso davanti ai tribunali del lavoro. Cerca accordi commerciali con imprese estere e accordi di outsourcing o subfornitura con studi legali, consulenti HR e fornitori di servizi di employer of record. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 14/10/2026. Scadenza EoI: 14/10/2027.

14) Business offer n° BOPL20261014007 – Studio tributario polacco offre pianificazione fiscale, transfer pricing e accesso agli incentivi per chi investe in Polonia

Studio polacco di consulenza legale e fiscale, registrato come società di consulenza tributaria, con quattro sedi e circa 300 clienti, affiancato nel gruppo da società di contabilità e revisione. Assiste le imprese estere su imposte sui redditi, IVA, accise e dogane, fatturazione elettronica obbligatoria, ritenute sui pagamenti all'estero, transfer pricing, global minimum tax e verifiche e contenziosi tributari. Aiuta inoltre a sfruttare gli incentivi polacchi per investimenti, ricerca e innovazione, tra cui credito R&S, IP box ed esenzioni per nuovi investimenti. Dichiara oltre 30 milioni di zloty di risparmi fiscali ottenuti per i clienti e più di 100 contenziosi vinti. Cerca accordi commerciali con imprese estere e accordi di outsourcing o subfornitura con studi tributari, contabili e legali esteri. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 14/10/2026. Scadenza EoI: 14/10/2027.

15) Business offer n° BOPL20261014008 – Studio legale polacco offre conformità normativa su cybersicurezza, intelligenza artificiale e protezione dei dati

Studio polacco di consulenza legale e fiscale con quattro sedi e circa 300 clienti in oltre 12 settori. Copre il lato legale e organizzativo delle normative digitali UE applicate in Polonia, affiancando i fornitori tecnici: direttiva NIS2 e legge polacca sulla cybersicurezza (qualificazione del soggetto, registrazione, gestione del rischio, notifica degli incidenti), Cyber Resilience Act per produttori, importatori e distributori di prodotti con elementi digitali, AI Act (classificazione dei sistemi, obblighi di fornitori e utilizzatori, regole interne) e GDPR (audit, documentazione, accordi sul trattamento dei dati). Redige inoltre clausole su sicurezza e dati nei contratti IT e SaaS. Cerca accordi commerciali con imprese estere e accordi di outsourcing o subfornitura con studi legali e società tecniche di cybersicurezza. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 14/10/2026. Scadenza EoI: 14/10/2027.

16) **Business offer n° BOLT20261013006 – Operatore logistico lituano offre servizi 3PL, magazzini doganali e affitto di capannoni industriali**

Operatore logistico lituano attivo dal 2000, tra i principali del paese, gestisce terminal moderni per circa 250.000 m² di magazzini e dispone di certificazioni come AEO e SQAS. Offre logistica 3PL completa (stoccaggio, smistamento, riconfezionamento, etichettatura, pallettizzazione, documenti di consegna, gestione inventario) con sistema gestionale integrabile con quello del cliente, trasporto internazionale con oltre 400 camion in Europa e Regno Unito, magazzini doganali e comunitari, servizi doganali completi e affitto di capannoni industriali ristrutturati da 5.000 a 90.000 m², con o senza servizi logistici. Cerca produttori, importatori ed esportatori interessati a insediare o trasferire produzione e stoccaggio in Lituania a costi inferiori, a un hub distributivo europeo o a esternalizzare logistica, dogana e trasporti a un unico fornitore. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 13/10/2026. Scadenza EoI: 13/10/2027.

17) **Business offer n° BOLV20261013018 – Consulenza lettone offre supporto all'insediamento in Lettonia per produttori del settore difesa e duale**

Società di consulenza lettone specializzata nell'industria della difesa e dei prodotti a duplice uso. Accompagna produttori e sviluppatori di tecnologie che vogliono produrre, assemblare o testare nei Paesi baltici: costituzione della società e apertura del conto bancario, ricerca di uffici e siti produttivi (anche idonei alla produzione di materiale militare o vicini ad aree di addestramento per prove e dimostrazioni), preparazione delle domande di licenze e permessi, presentazione a fornitori, proprietari di immobili e consulenti legali e tecnici. Attualmente segue tre clienti in fase di autorizzazione e il fondatore ha già accompagnato quattro aziende del settore, tra cui due produttori di droni. Cerca aziende di droni, sistemi anti-drone, robotica terrestre, ottica o elettronica con prodotto pronto o quasi pronto. Tipo di accordo: accordo di investimento / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 13/10/2026. Scadenza EoI: 13/10/2027.

18) **Business offer n° BOTR20261007004 – Agenzia turca offre servizi di sviluppo commerciale, ingresso nel mercato e ricerca fornitori in Turchia**

Agenzia turca di sviluppo commerciale fondata nel 2023, operativa a livello internazionale tramite una rete di partner locali, offre servizi di ingresso nel mercato, sviluppo d'impresa e ricerca di prodotti e fornitori, in particolare per chi vuole entrare nel mercato turco. Realizza analisi di mercato e della concorrenza, individua clienti, fornitori e distributori, gestisce contatti diretti, follow-up e incontri B2B, organizza missioni commerciali e progetti pubblici di internazionalizzazione. Opera in settori come sanità, edilizia, macchinari, energia e beni di consumo, con una rete in Europa, Golfo, Marocco, paesi turcofoni e Nord America. Cerca società di consulenza, associazioni di categoria, camere di commercio, produttori ed esportatori con cui collaborare su progetti specifici o in modo continuativo. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 12/10/2026. Scadenza EoI: 12/10/2027.

19) **Business offer n° BOTR20261009031 – Struttura turca di sviluppo commerciale offre rappresentanza e accesso al mercato turco a produttori europei**

Struttura turca di sviluppo commerciale, con oltre 20 anni di esperienza professionale in aziende internazionali, supporta i produttori e le aziende tecnologiche europee che vogliono entrare o crescere nel mercato turco. Si concentra su prodotti e tecnologie industriali B2B, sistemi di sicurezza elettronica (videosorveglianza, rivelazione incendi, diffusione sonora ed evacuazione vocale, controllo accessi) e tecnologie per la produzione di idrogeno verde. Offre analisi del mercato, individuazione di clienti e distributori, mappatura degli stakeholder, primi contatti e organizzazione di incontri, rapporti con enti pubblici e associazioni di settore, sviluppo di modelli di distribuzione e rappresentanza. Cerca aziende europee di questi settori interessate a una rappresentanza commerciale locale e a partnership di lungo periodo in Turchia. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 10/10/2026. Scadenza EoI: 10/10/2027.

20) **Business offer n° BOES20261002026 – Società spagnola di servizi linguistici offre traduzione, localizzazione e interpretariato in oltre 40 lingue**

Un'azienda spagnola con circa dieci anni di esperienza e una rete di oltre 1.000 linguisti professionisti offre servizi linguistici in più di 40 lingue: traduzione e revisione, localizzazione di siti web, software, app, SaaS ed e-commerce, traduzione marketing e transcreation, traduzioni tecniche, legali e giurate, sottotitolazione, trascrizione, doppiaggio, voice-over e interpretariato in presenza o da remoto. Utilizza memorie di traduzione, glossari, gestione terminologica e controllo qualità, con flussi assistiti da traduzione automatica e revisione umana dove opportuno. Cerca PMI, grandi imprese, enti pubblici, università, agenzie, aziende tecnologiche, industriali, turistiche e di eventi con esigenze multilingue ricorrenti, oltre a fornitori linguistici che necessitano di capacità aggiuntiva in white label. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 08/10/2026. Scadenza EoI: 08/10/2027.

21) **Business offer n° BOCZ20261007011 – Società di consulenza ceca offre servizi di M&A, contabilità, paghe e consulenza fiscale e cerca partner internazionali**

Società ceca di consulenza con oltre 30 anni di esperienza, che assiste imprenditori, investitori e acquirenti strategici in tutte le fasi delle operazioni di M&A, dalla ricerca di investitori o successori alla due diligence e al closing. Aiuta inoltre gli investitori a individuare aziende ceche da acquisire o sviluppare e ha ampia esperienza con imprese di lingua tedesca. Offre anche contabilità, paghe e consulenza fiscale. Cerca investitori strategici e finanziari, fondi di private equity, advisor di M&A e corporate finance, imprenditori interessati a vendita o successione e aziende che vogliono entrare nel mercato ceco, per segnalazioni reciproche, operazioni congiunte e outsourcing contabile e fiscale. Nota: il profilo cerca partner in Regno Unito, Norvegia, Austria, Ucraina, Lituania, Cechia, Svezia, Slovacchia, Lussemburgo, Slovenia, Germania, Svizzera, Bielorussia, Portogallo e Bulgaria. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 07/10/2026. Scadenza EoI: 07/10/2027.

22) Business offer n° BOLT20261005017 – Società lituana di consulenza offre temporary management, sviluppo vendite B2B e ingresso nel mercato baltico

Società di consulenza direzionale lituana, forte di oltre vent'anni di esperienza manageriale e commerciale ai vertici aziendali, offre supporto operativo e orientato ai risultati. I servizi comprendono temporary management in fasi di cambiamento, transizione o ristrutturazione; sviluppo delle vendite B2B, con revisione dei processi commerciali, gestione di distributori e partner, key account e ottimizzazione dei canali; ristrutturazione aziendale ed efficientamento di processi e costi. Per le imprese estere che vogliono entrare o crescere in Lituania e nei paesi baltici può agire come rappresentante commerciale locale indipendente o partner per l'ingresso nel mercato, individuando clienti e distributori, supportando le trattative e sviluppando i canali di vendita. Cerca produttori, aziende di beni di largo consumo, distributori e marchi interessati al mercato baltico senza dover creare subito una propria struttura locale. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 07/10/2026. Scadenza EoI: 07/10/2027.

23) Business offer n° BOPL20261005006 – Società polacca offre ricerca fornitori, gestione delle richieste di offerta e comparazione dei preventivi

Società polacca che offre supporto agli acquisti per aziende in cerca di fornitori di prodotti o imballaggi. Sulla base di specifiche, quantità, destinazione e tempi indicati dal cliente, individua i potenziali fornitori, invia le richieste di offerta, sollecita le informazioni mancanti e prepara un confronto strutturato di prezzi, quantità minime, tempi di consegna, condizioni di pagamento e di resa. Il titolare ha esperienza nel coordinamento di trasporti marittimi, ferroviari e aerei e nello sdoganamento, e può mettere in contatto il cliente con operatori specializzati. Il cliente sceglie il fornitore e acquista direttamente. Cerca grossisti, distributori, e-commerce, titolari di marchi e produttori, PMI e grandi imprese, senza esclusive né volumi minimi. Nota: l'Italia è tra i paesi indicati. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 07/10/2026. Scadenza EoI: 07/10/2027.

24) Business offer n° BOHR20260925006 – Società croata di ricerca offre studi scientifici, analisi statistiche avanzate e valutazione d'impatto

Società croata di ricerca e consulenza offre servizi scientifici completi: definizione del problema e disegno dello studio, campionamento, sviluppo e validazione di questionari e strumenti di misura, raccolta dati, analisi statistiche avanzate (psicometria, modelli multivariati e a equazioni strutturali, metodi bayesiani, modelli predittivi e machine learning) e valutazione d'impatto ex ante, in itinere ed ex post. Effettua anche valutazioni indipendenti di soluzioni innovative, ad esempio tecnologie digitali, applicazioni di IA, EdTech e tecnologie sanitarie. Cerca imprese, università, centri di ricerca, ospedali, aziende farmaceutiche, sviluppatori tecnologici ed enti pubblici con esigenze di ricerca o di generazione di evidenze, per realizzare studi completi o singole componenti su commissione. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 05/10/2026. Scadenza EoI: 05/10/2027.

25) Business offer n° BOES20261002022 – Gruppo di ricerca universitario spagnolo offre consulenza strategica e formazione manageriale a imprese e organizzazioni

Un gruppo di ricerca universitario spagnolo specializzato in direzione strategica, gestione della conoscenza e innovazione offre consulenza, ricerca applicata e formazione per dirigenti a imprese, PMI ed enti pubblici. Le aree di competenza includono imprese familiari (passaggio generazionale, crescita, internazionalizzazione), capacità dinamiche, capitale intellettuale, cluster e distretti industriali, ambidestrezza organizzativa, sostenibilità, economia circolare e responsabilità sociale, oltre a longevità d'impresa, management sportivo e trasformazione digitale. I settori di maggiore esperienza sono turismo e ospitalità, agroalimentare e soprattutto vino, e pietra naturale e marmo. Il gruppo vanta oltre 400 pubblicazioni scientifiche e più di 30 progetti di ricerca nazionali e internazionali. Si rivolge a hotel, destinazioni, cantine, consorzi, club sportivi, imprese familiari e PMI nei distretti industriali. Tipo di accordo: accordo di outsourcing. Pubblicato il: 02/10/2026. Scadenza EoI: 02/10/2027.

26) Business offer n° BOSE20260929024 – Società svedese offre metodologia di assessment digitale per lo sviluppo commerciale e cerca partner di consulenza e formazione

Società svedese specializzata nello sviluppo delle vendite offre una metodologia basata su oltre quarant'anni di ricerca, supportata da un assessment digitale, per individuare le barriere comportamentali che impediscono a venditori competenti di avviare e sviluppare contatti con i clienti. I risultati si traducono in attività di sviluppo mirate, feedback individuali e coaching, aiutando le aziende a distinguere tra carenze di competenze e blocchi comportamentali. Non richiede integrazioni tecniche e può supportare anche la selezione di profili commerciali. L'azienda cerca partner affermati (società di formazione commerciale, coaching, selezione del personale, HR, sviluppo organizzativo) con una rete di clienti B2B, che dopo l'accreditamento integrino la metodologia nella propria offerta per una collaborazione di lungo periodo. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 02/10/2026. Scadenza EoI: 02/10/2027.

27) Business offer n° BOSE20261002005 – PMI logistica svedese offre trasporto refrigerato di prodotti ittici dalla Norvegia settentrionale e cerca clienti e operatori logistici

PMI svedese del trasporto internazionale su strada, con oltre 16 anni di esperienza, offre servizi di trasporto a temperatura controllata per prodotti ittici freschi, refrigerati e surgelati dalla Norvegia settentrionale verso la Svezia e l'Europa continentale. Dispone di una flotta moderna con semirimorchi refrigerati, furgonati e centinati e propone sia trasporti dedicati sia soluzioni logistiche su misura, con attenzione a puntualità e affidabilità. Cerca esportatori, produttori e grossisti di prodotti ittici per accordi commerciali di lungo periodo e spedizionieri e operatori logistici interessati ad affidare in outsourcing il trasporto di prodotti ittici. Nota: il profilo cerca partner in Norvegia. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 02/10/2026. Scadenza EoI: 02/10/2027.

28) Business offer n° BOTR20261001028 – Società turca di sviluppo commerciale offre servizi di accesso al mercato turco a PMI e produttori europei

Società turca di commercio estero e sviluppo d'impresa, composta da professionisti con oltre 20 anni di esperienza in vendite internazionali e gestione aziendale, affianca le imprese estere che vogliono entrare o crescere nel mercato turco. Offre ricerche e studi di fattibilità di mercato, supporto alla costituzione di società e agli adempimenti amministrativi, ricerca di distributori, agenti e clienti, incontri B2B, sviluppo di reti di vendita, gestione di marketplace ed e-commerce, coordinamento doganale e logistico, contabilità, fiscalità e assistenza legale. Opera come partner operativo e non solo consulenziale. Cerca produttori, fornitori di servizi e aziende tecnologiche di qualsiasi settore con un prodotto ben definito, interessati a sviluppare in modo duraturo le vendite in Turchia e nelle aree limitrofe. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di servizi. Pubblicato il: 01/10/2026. Scadenza EoI: 01/10/2027.

29) Business offer n° BOBG20260930020 – PMI bulgara offre assicurazioni e vignette per il personale trasferito in Bulgaria e cerca agenti, broker e distributori

PMI bulgara che propone uno sportello unico alle aziende con attività in Bulgaria che vi inviano dipendenti per periodi più o meno lunghi. Offre: copertura sanitaria integrativa (tessera personale, libera scelta dello specialista senza impegnativa, pagamento diretto alla struttura, call center 24/7, rimborsi per farmaci e occhiali, opzioni per prevenzione e cure dentistiche); assicurazione personalizzabile dei beni aziendali contro furto, incendio, allagamento, vandalismo ed esplosione; vignette autostradali singole o in blocco. Cerca agenti e distributori che inseriscano questi prodotti nel proprio portafoglio, a provvigione o retainer, per clienti che trasferiscono personale in Bulgaria. Propone inoltre a broker e compagnie assicurative con processi ancora cartacei un software personalizzabile per digitalizzare l'attività e la presenza online. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 30/09/2026. Scadenza EoI: 30/09/2027.

30) **Business offer n° BOLT20260929016 – Agenzia lituana per il lavoro offre selezione e fornitura di personale a imprese estere in outsourcing**

Agenzia lituana attiva dal 2012 nella selezione e nella somministrazione di personale opera a livello internazionale, reclutando lavoratori anche da Polonia, Lettonia, Ucraina, Bielorussia, Kazakistan e altri paesi per far fronte alla carenza di manodopera. Serve imprese manifatturiere, del commercio, dei trasporti, immobiliari e delle telecomunicazioni e può operare anche in subappalto formando squadre di lavoro. Dispone di un ampio database di profili: autisti, magazzinieri e addetti logistici; muratori, intonacatori, saldatori, elettricisti, idraulici e installatori nell'edilizia; cuochi, panettieri e personale di sala nella ristorazione; sarti, tecnologi, ingegneri e operatori di macchina nella produzione; addetti ai servizi e alle pulizie. Cerca imprese con carenza di personale fisso o temporaneo. Nota: il profilo cerca partner in Belgio, Germania, Francia, Paesi Bassi, paesi nordici, Lettonia ed Estonia. Tipo di accordo: accordo di outsourcing. Pubblicato il: 29/09/2026. Scadenza EoI: 29/09/2027.

31) **Business offer n° BOUA20260928018 – Società ucraina di executive search e consulenza organizzativa offre selezione di manager per aziende internazionali**

Società ucraina specializzata in executive search e consulenza organizzativa per l'individuazione di figure chiave di direzione e management. Prima di ogni ricerca analizza il contesto aziendale: team fondatore, fase di sviluppo, struttura, sistema di valori e problema specifico che il nuovo manager dovrà affrontare, avvalendosi di metodologie riconosciute di analisi organizzativa. Su questa base definisce un profilo preciso e conduce una ricerca mirata, offrendo uno sguardo esterno e indipendente. Accetta un numero limitato di incarichi per garantirne la qualità. Cerca PMI, scale-up e organizzazioni più grandi in crescita o trasformazione, fondatori e uffici HR che necessitano di supporto esterno e riservato per nomine dirigenziali strategiche. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 28/09/2026. Scadenza EoI: 28/09/2027.

32) **Business offer n° BOUA20260928021 – Piattaforma di pagamento offre conti aziendali multivaluta, bonifici internazionali e carte aziendali alle imprese che operano all'estero**

Fornitore di infrastrutture finanziarie per imprese attive a livello internazionale offre conti aziendali multivaluta in EUR, USD e GBP con IBAN dedicati intestati all'azienda, bonifici SEPA ordinari e istantanei, trasferimenti internazionali con accesso diretto SWIFT e cambio valuta integrato con costi trasparenti. La piattaforma consente pagamenti singoli o massivi verso carte, wallet e IBAN in tutto il mondo (stipendi, fornitori, partner) e l'emissione di carte aziendali con monitoraggio delle spese in tempo reale e limiti personalizzabili. L'apertura del conto avviene online in pochi giorni. Cerca imprese che operano su più mercati, aziende SaaS ed e-commerce, società con team distribuiti o pagamenti ricorrenti a fornitori esteri. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 28/09/2026. Scadenza EoI: 28/09/2027.

33) Business offer n° BOUA20260928025 – Consulenza ucraina offre ricerche di mercato e analisi competitiva per l'ingresso in nuovi mercati

Società di consulenza ucraina offre ricerche e analisi a supporto delle decisioni di mercato di startup, PMI e grandi imprese: ingresso in nuovi paesi o segmenti, lancio o riposizionamento di prodotti, crescita bloccata, pressione competitiva. Il servizio copre cinque aree: analisi di mercato e della domanda, competitive intelligence, strategia di posizionamento e di categoria, visibilità nei motori di ricerca e nelle risposte generate dall'IA, pianificazione del sistema commerciale. Tra i risultati: diagnosi, analisi delle opportunità, scenari, raccomandazioni prioritarie e un piano d'azione a 90 giorni. Cerca clienti diretti e intermediari (società di consulenza, consulenti export, agenzie digitali, camere di commercio, cluster, acceleratori) anche per subfornitura riservata. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 28/09/2026. Scadenza EoI: 28/09/2027.

34) Business offer n° BOCO20260925028 – Parco industriale colombiano offre magazzini logistici e capannoni su misura vicino al porto e cerca operatori e investitori

Complesso immobiliare industriale e logistico situato nel principale porto caraibico della Colombia, vicino ai terminal, al corridoio industriale locale e alle zone franche. Offre locazione flessibile di magazzini e capannoni ad alte specifiche (stoccaggio pesante, scaffalature automatizzate, linee di assemblaggio, temperatura controllata), sviluppo di strutture built-to-suit su esigenza del cliente, gestione del parco, sicurezza e manutenzione delle infrastrutture. Cerca aziende europee manifatturiere, di assemblaggio, beni di consumo, chimica e logistica (anche operatori 3PL/4PL) che vogliano una base operativa in America Latina, investitori e fondi immobiliari per co-investire nelle nuove fasi del parco, e fornitori di automazione di magazzino, fotovoltaico industriale ed edilizia sostenibile. Nota: il profilo cerca partner in Paesi Bassi, Spagna, Stati Uniti, Germania e Messico. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

35) Business offer n° BOCO20260925031 – Operatore logistico colombiano in zona franca cerca partner europei di ricerca e tecnologia per digitalizzare la logistica

Operatore logistico 3PL autorizzato come utente di servizi industriali in una zona franca di Cartagena (Colombia). Offre a importatori ed esportatori magazzinaggio in regime di zona franca con sospensione dei dazi, gestione inventari e distribuzione, consulenza doganale e di conformità per il commercio estero, preventivazione di costi e tempi, ottimizzazione dei percorsi e coordinamento di ricezione portuale e trasporto multimodale. Nell'ambito della propria modernizzazione cerca università, centri di ricerca, cluster dell'innovazione logistica e sviluppatori di software (WMS, IoT, automazione dei processi, tracciabilità delle merci) per trasferimento di conoscenze, studi di fattibilità, progetti congiunti e test pilota di soluzioni digitali in zona franca. Nota: il profilo cerca partner in Portogallo, Spagna, Svizzera, Stati Uniti e Paesi Bassi. Tipo di accordo: accordo di outsourcing. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

36) Business offer n° BOCO20260925037 – Fornitore colombiano di servizi portuali e marittimi offre stivaggio, pulizia carene e assistenza alle navi a operatori europei

Azienda colombiana di operazioni portuali e servizi marittimi certificata ISO 9001, con sede a Cartagena e attiva nei principali porti caraibici del paese. Offre squadre di stivatori, carico e scarico navi, riempimento e svuotamento container, tally, monitoraggio reefer e gestione inventari per ogni tipo di merce; inoltre pulizia e ispezione subacquea delle carene, servizi di immersione, piccole riparazioni e draft survey. Cerca compagnie di navigazione, NVOCC e agenzie marittime, operatori portuali europei per servizi congiunti o rappresentanza reciproca, fornitori di tecnologie per digitalizzazione portuale e pulizia ecologica delle carene, e istituti di formazione marittima. Nota: il profilo cerca partner in Germania, Paesi Bassi, Spagna, Singapore e Stati Uniti. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

37) Business offer n° BOCO20260925038 – Agenzia doganale colombiana offre sdoganamento, classificazione tariffaria e consulenza sul commercio estero a imprese europee

Agenzia doganale autorizzata con sede a Cartagena, principale porta caraibica del commercio estero colombiano. Offre gestione completa di import ed export e rappresentanza presso l'autorità doganale nazionale, classificazione tariffaria, calcolo dei dazi, verifica dell'origine e gestione dei permessi di importazione (sanitari, ambientali, di sicurezza), consulenza su accordi di libero scambio, drawback e preferenze tariffarie, pianificazione dei costi e assistenza in porto e nelle zone franche per ispezioni e trasferimenti in regime vincolato. Cerca esportatori, produttori e importatori europei che spediscono merci in Colombia, spedizionieri e operatori logistici 3PL/4PL che necessitano di un partner doganale locale, e fornitori di software per sdoganamento digitale e tracciabilità della supply chain con cui integrare o validare le proprie soluzioni. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

38) Business offer n° BOCO20260925041 – Operatore logistico 3PL colombiano offre magazzinaggio, gestione scorte e distribuzione a esportatori e spedizionieri europei

Operatore logistico integrato con sede a Cartagena, principale porto caraibico della Colombia. Offre magazzinaggio generale e doganale, stoccaggio di materie prime, gestione pallet e inventari in tempo reale, riempimento e svuotamento container, cross-docking, picking, imballaggio, kitting, etichettatura e controlli qualità, coordinamento di trasporti porto-magazzino, transiti doganali e distribuzione nazionale, oltre a progettazione logistica per ridurre tempi, controstallie e costi complessivi. Cerca esportatori, produttori e trading company europei che spediscono in Sud America e necessitano di un partner 3PL in Colombia, spedizionieri e operatori 3PL/4PL internazionali per le operazioni locali, e fornitori di automazione di magazzino (AS/RS, AGV, smistamento), software WMS, tracciamento RFID/IoT e visibilità della supply chain per progetti pilota, integrazione o commercializzazione in America

Latina. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

39) Business offer n° BOCO20260925044 – Agenzia marittima colombiana offre rappresentanza di linea, assistenza alle navi e gestione dei noli a compagnie europee

Agenzia marittima e operatore di trasporto internazionale con sede a Cartagena, principale hub container della costa caraibica sudamericana. Offre assistenza alle navi negli scali colombiani (pratiche portuali, pilotaggio, rimorchio, bunkeraggio, cambi equipaggio, provviste), gestione dei noli per container FCL/LCL, carichi fuori sagoma, project cargo e breakbulk tra America Latina, Europa, Nord America e Asia, documentazione commerciale e doganale (polizze di carico, manifesti), servizi feeder e short-sea verso porti caraibici e fluviali. Cerca compagnie di navigazione europee per la rappresentanza di agenzia, spedizionieri e NVOCC per i flussi import/export, e sviluppatori di soluzioni per polizza di carico elettronica, tracciamento IoT dei container, efficienza energetica e monitoraggio delle emissioni da sperimentare sulle rotte latinoamericane. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

40) Business offer n° BOPL20260925005 – Società polacca offre sviluppo commerciale internazionale, rappresentanza in Polonia e ricerca di fornitori

Società polacca che affianca produttori, esportatori e aziende B2B nello sviluppo commerciale internazionale senza bisogno di una propria rete vendite locale. I servizi comprendono: gestione esterna del business development (ricerca e qualificazione di clienti, contatti con i decisori, coordinamento delle trattative), ricerca di distributori, importatori, agenti, integratori e acquirenti professionali, rappresentanza commerciale per chi vuole entrare nel mercato polacco, ricerca di fornitori in Polonia e in Europa per buyer internazionali e supporto a incontri e negoziazioni. Il fondatore ha esperienza in acquisti internazionali e nei rapporti tra Europa e America Latina; lavora in inglese, spagnolo e portoghese, con focus su Polonia, Europa e Colombia, Perù e Cile. Settori di interesse: macchinari industriali, attrezzature tecniche, componenti, manufatti e mobili. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

41) Business offer n° BOPL20260924007 – PMI polacca offre rappresentanza commerciale e sviluppo mercato in Polonia e CEE a produttori di macchinari

PMI polacca con esperienza in servizi per l'edilizia, progetti tecnici B2B e coordinamento di progetti tra Polonia e Germania; il management ha una formazione in ingegneria meccanica e progettazione di macchine. Sta sviluppando un'attività di business development e rappresentanza commerciale per produttori esteri di tecnologie industriali, macchinari, automazione, attrezzature tecniche e componenti. Non si limita all'importazione e rivendita: offre validazione del mercato, individuazione dei clienti, sviluppo vendite, progetti pilota, supporto tecnico e, se la domanda lo giustifica, creazione di servizi di assistenza post-vendita

locali. Mercato principale la Polonia, con possibile estensione a Repubblica Ceca, Slovacchia, Paesi baltici e Romania. Propone un modello orientato ai risultati, aperto ad agenzia, distribuzione, joint venture e investimenti. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di investimento / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 24/09/2026. Scadenza EoI: 24/09/2027.

Nota sulla trasparenza (Regolamento UE 2024/1689 – AI Act): le schede di questa newsletter sono state tradotte e sintetizzate in italiano con il supporto di un sistema di intelligenza artificiale, a partire dai profili di cooperazione pubblicati sul portale Enterprise Europe Network, e sono state verificate dal personale di Unioncamere Toscana. Fa fede il testo originale del profilo sul portale. I nomi delle aziende non sono indicati: per ricevere il contatto o manifestare interesse rivolgersi al proprio referente EEN.

SETTORE Packaging, Carta e Imballaggi – PODs – 27/10/26

Technology Request

1) **Technology request n° TRSE20261012023 – Inventore svedese cerca partner per sviluppare un imballaggio resistente alla pressione per bevande gassate**

Imprenditore svedese ha ideato un nuovo imballaggio per bevande gassate, ora in fase di primo progetto, e cerca società di sviluppo prodotto, ingegneria e packaging, produttori con R&S interna, università e centri di ricerca esperti in contenitori resistenti alla pressione, materiali plastici per alimenti, barriera ai gas e mantenimento della carbonatazione, valvole e sistemi di erogazione, prototipazione e produzione industriale (stampaggio a iniezione, estrusione) per rendere il progetto tecnicamente solido, producibile ed economico. Tipo di accordo: accordo commerciale con assistenza tecnica. Pubblicato il: 12/10/2026. Scadenza EoI: 12/10/2027.

Nota sulla trasparenza (Regolamento UE 2024/1689 – AI Act): le schede di questa newsletter sono state tradotte e sintetizzate in italiano con il supporto di un sistema di intelligenza artificiale, a partire dai profili di cooperazione pubblicati sul portale Enterprise Europe Network, e sono state verificate dal personale di Unioncamere Toscana. Fa fede il testo originale del profilo sul portale. I nomi delle aziende non sono indicati: per ricevere il contatto o manifestare interesse rivolgersi al proprio referente EEN.